

CURRICULUM VITAE

ID-64880

DATOS PERSONALES

Nombre: Elena

Fecha de nacimiento: 25/01/1976.

Lugar nacimiento: Madrid.

Dirección: 28890, Loeches (Madrid).

FORMACION ACADEMICA

-Técnico Especialista Administrativo y Comercial cursado en el Instituto Al-Qadir de Alcorcón (Madrid) durante los años comprendidos entre 93/97.

-Inglés ciclo elemental de la E.O.I. de Alcorcón año 97.

-1º,2º,3º inglés de la Real Escuela Económica Matritense de amigos del país.

-Instructora FEDA Ciclo Indoor realizando estudios teóricos y prácticos convocados en la delegación de Madrid por parte de dicha federación sobre los Fundamentos Biológicos de la Motricidad Humana (25 h. presenciales y 75 on-line) realizado en el año 2012.

OTROS CURSOS

-136 horas de prácticas de la rama administrativa durante el periodo comprendido entre 20/03/96 y el 16/05/96 en el Centro Comercial Hipercor de San José de Valderas de Alcorcón (Madrid)

-Curso de Mecanografía 1º, 2º de la Real Sociedad Económica Matritense de Amigos del País años (94/97).

-Curso de Informática ofrecido en el Centro Cultural Antonio Machado Madrid (03/04)

-Curso de Inglés ofrecido en el Centro Cultural Antonio Machado de Madrid (03/04)

-Curso de Comercialización de productos celebrado desde el día 24/11/98 hasta 02/12/98 con una duración total de 40 horas presenciales.

-Curso de Tutores de producto celebrado desde 20/11/00 hasta 24/11/00 duración 40 horas.

-Curso de Técnicas de Venta y Nuevos comerciales organizado por Asozumnos dentro del plan de formación continua.

IDIOMAS

- Ciclo elemental de la E.O.I. de Alcorcón (Madrid) año 97.
- Curso de inglés avanzado en el Centro Cultural Antonio Machado año 04.
- Título de 1º,2º,3º, inglés de la Real Sociedad Económica Matritense de amigos del País.

INFORMATICA

Conocimientos medios a nivel usuario Word, Excel y Outlook.

OTROS DATOS DE INTERES

Carnet de conducir B1 y vehículo propio.

Estoy acostumbrada a trabajar en el mundo comercial por objetivos, me considero una persona con una gran capacidad de aprendizaje, gran motivación y ganas de trabajar.

VIDA LABORAL

S.T CONTROL AND PROJECT S.L (01/02/97 – 08/01/98)

- *Auxiliar administrativa:*

- Recepción y emisión de llamadas a diferentes clientes y proveedores.
- Gestiones bancarias.
- Facturación, albaranes y gestión de pedidos.

CALIDAD PASCUAL, S.A. (16/11/98 – 01/08/18)

-*Gestora de Grandes Cuentas, tutora y formadora de nuevos comerciales y comercial.*

- Crear planes de mercado y planear el crecimiento de ventas de cada uno de los clientes (Carrefour, Alcampo, Corte Inglés, Leclerc, Ahorramás.....)
- Seguimiento y control de objetivos reportando ventas a mi jefe de equipo.
- Personalizar el plan de venta para cada cadena.
- Encargada de desarrollar promociones enfocadas a los canales de distribución.
- Desarrollar mecanismos a través de los puntos de venta.
- Formación de nuevos vendedores para ocupar nuevos cargos en diversas delegaciones de todo el país.

- Comunicación semanal, quincenal o mensual con los jefes responsables de secciones (líquidos, lácteos.....) de grandes superficies.
- Preparación de promociones y presentación a los clientes para campañas de publicidad.

EDENRED CEDIDA POR SALES LAND (ETT) (04/19 – 05/2020)

Ejecutiva de cuentas My Order

Comercial para la implantación de una nueva app, ticket restaurant, realizando visitas a restaurantes, gimnasios y hoteles que trabajen con Edenred (Ticket restaurant) y diferentes fundaciones para que puedan realizar sus pedidos a través del móvil o web pudiendo realizar los pedidos para comer antes de desplazarse al sitio elegido por el cliente para comer.

- Instalación del dispositivo para poder realizar los pedidos y explicación al cliente del funcionamiento del mismo.
- Reporte diario de visitas y clientes conseguidos.
- Prospecciones a aquellos clientes que desconocen el servicio que ofrece esta posibilidad.

SELING CONSULT (GALLINA BLANCA) (05/2021- 11/2021)

Ejecutiva Comercial

Gestión de clientes del Grupo Disbesa, introducción de referencias y creación de nuevos clientes.

Contacto jefe Jose Ignacio: 615 429 784.

Industrias Lácteas Asturianas (Reny Picot) 12/2021-12/23

Gestora Regional Canal HORECA

Gestionando grandes superficies contratación de personal para diferentes campañas de promoción de lácteos, mantequilla, quesos, postres, natas.

Implantación de nuevas referencias que los clientes no consuman.

Prospecciones para captar nuevos clientes.

Gestión de restaurantes y cadenas de hoteles (Grupo LaLaLa, Grupo Salvaje, Grupo Smartrental, CR7 Pestana, Hyatt, Thomsom, Wellington, Novotel, Grupo la Jaula, etc.).

Gestión de grandes cuentas como Hiper Usera, Hermanos López Pasteleros, Los Norteños....

Distribuidores, gestión de cuentas, promociones y rappels a final de año, clientes como El Obrador de Goya, Alidul, Distdidul, Comercial Frías, Pastelcentro, Seish Palmeras.