

Curriculum Vitae

ID-54393 Ignacio Nicolás

Datos Personales

Fecha de nacimiento: 04 de Mayo de 1984

Dirección: (Canyelles) Barcelona-España

Formación Académica

- Titulación Bachillerato Técnico.

Otros Cursos de formación

Desde 2002- Actualidad

- Captación clientes
- Tecnología y control
- Venta Rentable
- Marketing
- Tecnología comercial
- Técnicas administrativas y Recursos humanos.
- Captación Empresas
- Renting y Leasing
- Cursos de Inglés.
- Sostenibilidad en el centro de trabajo Etc.

Experiencia Profesional

2021-Actualidad Lacroix Industrial.

Área sales manager para Cataluña, Andorra, Castellón, Valencia, Murcia, Alicante e Islas.

Actividades desempeñadas:

- * Cuidar, guardar por la continua progresión de la marca y volumen en zona de actuación.
- * Asumir el crecimiento vertical: maximizar el potencial existente en el mercado a través de la implementación de las líneas marcadas por la empresa.
- * Comprometerme con el crecimiento horizontal: gestar nuevas oportunidades de negocio y preservar las existentes.
- * Implementar y extender las estrategias y actividades de la empresa en el mercado.
- * Observación continua de la competencia dentro de la zona de actuación.
- * Alcanzar, obtener, los objetivos de facturación y de obtención de nuevos clientes, distribuidores, etc...
- * Adherir las acciones previstas en el plan de actividades anual.
- * Estimar las ventas anuales.
- * Establecer y aumentar una fuerte relación comercial con el cliente.
- * Crear empatía al producto y marca en los clientes.
- * Implementar, desarrollar y ejecutar las diferentes estrategias en el canal de ventas.
- * Cimentar y enriquecer la relación con todos los tipos de clientes.
- * Situar correctamente la marca y sus productos en el mercado.
- * Mejoras en busca de la calidad, excelencia en el servicio y atención al cliente.
- * Coordinación de equipos humanos excepcionalmente.

2019- 2021 Concesionario Oficial Ford, Covesa Mollet S.L.

Responsable de Centro y Responsable comercial.

Actividades desempeñadas: Venta Directa a clientes o empresas de Vehículos nuevos y ocasión, visitas previamente concertadas a empresas y grandes cuentas para ofrecer y garantizar el trato personalizado, estudio de financiación, leasing o renting.

2010-2019 Concesionario Oficial Mercedes Benz, Stern Motor S.L.

Actividades desempeñadas: Venta Directa a clientes o empresas de Vehículos nuevos y ocasión, visitas previamente concertadas a empresas y grandes cuentas para ofrecer y garantizar el trato personalizado, estudio de financiación, leasing o renting.

2005-2010 Concesionario Oficial BMW, Elitemotor S.L.

Actividades desempeñadas: Venta Directa a clientes o empresas de Vehículos nuevos y ocasión, visitas previamente concertadas a empresas y grandes cuentas para ofrecer y garantizar el trato personalizado, estudio de financiación, leasing o renting.

2002-2005 Concesionario Oficial Ford, Covesa Mollet S.L.

Actividades desempeñadas: Venta Directa a clientes o empresas de Vehículos nuevos y ocasión, visitas previamente concertadas a empresas y grandes cuentas para ofrecer y garantizar el trato personalizado, estudio de financiación, leasing o renting.

Idiomas

Castellano: Idioma nativo.

Catalán: Nivel Alto

Inglés: Nivel Medio.

Informática

Conocimientos medio-altos nivel usuario.

Otros Datos de interés

Persona Dinámica, capacitada para cumplir objetivos dispuestos por la empresa, don de gente y amplio sentido de la responsabilidad.

Disponibilidad para viajar.