

CURRICULUM VITAE

ID-52109



• DATOS PERSONALES

Lugar y fecha de nacimiento: Huesca, 29 de Abril 1976

Domicilio: 22001 Huesca

Carné de conducir: B1

• DATOS ACADÉMICOS

Diplomado en Maestro de Educación Infantil por la Universidad de Zaragoza 96/99
(Campus de Teruel).

• OTROS ESTUDIOS

* Cursos varios relacionados todos ellos con la venta, la atención al público y gestión de personal y equipos impartidos por KPMG Consulting

* Curso formativo de programa de uso interno para gestiones (facturación a clientes, pedidos a proveedores, entradas y salidas de mercancías, stocks, etc.) impartido por KPMG Consulting.

* Curso intensivo impartido por consultora CSIC técnicas de vta. y actuaciones prácticas con personal de otras franquicias (organizador: amena)

• OTROS CONOCIMIENTOS

Informática

- o Ofimática, con conocimientos en Word, Excel y Acces (bases de datos específicas de cada sector tipo tpv y gestión de clientes)
Manejo de CRM by Oracle
- o Internet: Conocimientos sobre la navegación y búsqueda de información. Correo electrónico.

- Conocimientos básicos en inglés

• EXPERIENCIA LABORAL

Enero 2018- Actual. Yubero Fuertes S.L. (ahora debido a una fusión empresarial ZADISA S.L)

Gestión comercial de Horeca con productos relacionados con el sector, refresco, cerveza, vino, etc., apoyando las rutas de 4 comerciales y atendiendo clientes de cierto volumen en provincia de Zaragoza y Huesca.

Marzo 2016 - enero de 2018. Aramovil S.A. (Citroen)

Venta de vehículos nuevos y usados tanto en la concesión como dando servicio a agentes oficiales. Búsqueda y atención a colaboradores. Gestión de clientes que entran por internet para controlar las posibles oportunidades de venta en taller. Zona: Zaragoza, Huesca y provincia.

Junio de 2011-Junio 2015. Comercial en ThyssenKrupp Elevadores, siendo comercial Postventa donde mi tarea es la captación de clientes de competencia.

En el año **2008** abrimos **DESTOCK** (electrodomésticos con taras, excedentes de stock y descatalogados). Teniendo que cambiar de nombre y de concepto debido al cierre de la central, en el 2010 creamos Eleyco comercializando electrodomésticos, cocinas y baños.

En el año 2000 comienzo un proyecto empresarial haciéndome cargo de la franquicia de Amena (telefonía móvil)

Gestión de personal (tanto de tienda como comerciales), planificación de ofertas, gestión de la cuenta de explotación de la tienda

1999/2000. Técnico comercial en TECNOL S.A.