

Curriculum Vitae

INFORMACIÓN PERSONAL

ID-5563

 45300 Ocaña (España)

EXPERIENCIA PROFESIONAL

1990–2001

DELEGADO COMERCIAL

H.G.N. HOSTELERIA, S.L., OCAÑA (España)

- Mantenimiento cartera clientes
- Captación de nuevos clientes
- Gestión de colaboradores
- Cobros
- Zona asignada Toledo y Sur de Madrid

2001–2005

DELEGADO COMERCIAL

EDITORIAL CEP, S.L., MORALEJA DE ENMEDIO (España)

- Gestión de Librerías
- Gestión comercial con Administraciones públicas y Delegaciones Sindicales
- Seguimiento y apoyo a promotores
- Gestión y aumento de la cartera comercial
- Zona asignada: Madrid, C. La Mancha, País Vasco, Aragón, Navarra, La Rioja, Cataluña, Comunidad Valenciana

2005–2007

DELEGADO COMERCIAL

EDITORIAL MAD, S.L., ALCALA DE GUADAIRA (España)

- Gestión y aumento de Cartera
- Contacto con librerías
- Gestión de ventas con Administraciones públicas y Delegaciones sindicales
- Zona Asignada: Madrid, C. La Mancha, Comunidad Valenciana.

2007–2011

DELEGADO COMERCIAL

DESTILERIAS LA NAVARRA, S.A., Viana (España)

- Gestión y aumento de Cartera
- Atención a distribuidores
- Gestión de Grandes Cuentas
- Apoyo en marketing y promociones
- Cobros
- Zona asignada: Toledo, Ciudad Real, Cáceres, Badajoz, Valladolid, Salamanca, Ávila, Sevilla y Huelva.

2007–2019

DELEGADO COMERCIAL

CONSERVAS CABEZON S.L.U, RINCON DE SOTO (España)

- Creación y desarrollo de red comercial
- Introducción de la marca en el canal Horeca
- Apoyo y visitas con distribuidores
- Desarrollo de campañas de promoción y marketing

- Gestión de cobros
- Zona asignada: Extremadura, Castilla y León, Galicia, Asturias, Cantabria, País Vasco, Aragón, Cataluña, Madrid, y Castilla La Mancha.

DELEGADO COMERCIAL (Actual)

CONSERVAS DE AUTOR, S.A. AUTOL (España)

- Introducción de la marca en el canal Horeca
- Apoyo y visitas con distribuidores
- Desarrollo de campañas de promoción y marketing
- Gestión de cobros
- Zona asignada: Toda España

EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

1984–1986	Grado de Formación Profesional en electricidad
1996–1996	Curso de técnicas de ventas (40 h) 2003–
2003	Curso de Gestión del Distribuidor (20 h)
2004–2004	Curso de Proceso de Visita Comercial (20 h)
2012–2012	Gestor comercial en la Industria Alimentaria (20 h) Consebro

COMPETENCIAS PERSONALES

Lengua materna español

Lenguas extranjeras

	COMPRENDER		HABLAR		EXPRESIÓN ESCRITA
	Comprensión auditiva	Comprensión de lectura	Interacción oral	Expresión oral	
inglés	A1	A1	A1	A1	A1

Niveles: A1 y A2: usuario básico - B1 y B2: usuario independiente - C1 y C2: usuario competente
Marco común Europeo de referencia para las lenguas

Competencias comunicativas	Excelentes dotes comunicativas adquiridas en estos 28 años de continuada experiencia comercial. Empatía y alta capacidad de escucha necesaria para captar las necesidades finales del cliente objetivo
Competencias de organización/gestión	Muy buenas capacidades organizativas, acostumbrado a gestionar el tiempo de forma autónoma y trabajando desde el año 2001 como delegado comercial lejos del centro productivo por lo que siempre he organizado mi tiempo reportando a posteriori a la dirección.
Competencias relacionadas con el empleo	Asertividad, resiliencia, empatía, honradez, y constancia, son competencias que me caracterizan. Estoy acostumbrado a abrir nuevas zonas, a crear cartera de clientes y a luchar con uñas y dientes Para mantenerla. El contacto con los clientes es para mí lo más ilusionante de mi trabajo.

Competencias digitales

AUTOEVALUACIÓN				
Tratamiento de la información	Comunicación	Creación de contenido	Seguridad	Resolución de problemas
Usuario independiente	Usuario competente	Usuario Independiente	Usuario básico	Usuario independiente

Manejo todos los programas de office (hoja de cálculo, procesador de textos, y presentaciones en power point) con total normalidad e independencia. Correo electrónico, mensajería, etc.