

ID-56345 FRANCISCO JAVIER

Fecha y lugar de nacimiento: 22 de abril de 1989. Sabadell

Dirección: Reus.



FORMACIÓN ACADÉMICA

- **Máster en Economía (Especializado en Mercados Internacionales)**, 2013.
Universidad Rovira i Virgili. Tarragona.
- **Licenciado en Administración y Dirección de Empresas (ADE)**, 2012.
Universidad Rovira i Virgili. Tarragona.
- **Bachillerato de Ciencias Sociales**, 2008.
Colegio Turó. Tarragona.
- **Graduado en ESO**, 2005.
Colegio Turó. Tarragona.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- **KAM Nacional (Culinarios) en Nestlé**, desde Septiembre de 2019.
Gestor de cuentas nacionales, de la categoría de Culinarios (Buitoni, Garden Gourmet, Maggi, Solís y Litoral). En la categoría de congelados, gestión de las marcas Buitoni y Garden Gourmet (Pizzas, Obleas y Sustitutivos Cárnicos).
Gestionando los siguientes clientes nacionales: Grupo Carrefour (CF Híper, CF Market, CF Express, CF Cepsa y Supeco), Uvesco – BM, Semark – Lupa, Costco, colaboración con cadenas (IFA y EMD). Desde Diciembre 2020, inicio gestión Grupo Eroski (Eroski Híper, Caprabo y Familia).
- **Gestor Clientes Regionales (NICE-FOOD) en Nestlé**, julio 2017 – agosto 2019.
Gestor de clientes regionales, en Cataluña y Baleares, de las categorías de Cereales/Nutrición Infantil y Culinarios Ambiente – Congelados - Refrigerados. En la categoría de congelados, gestión de las marcas Buitoni y Garden Gourmet (Pizzas y Sustitutivos Cárnicos).
Gestionando los siguientes clientes regionales: Esclat - Bon Preu, Sorli, Fragadis - Spar, Supsa – Plusfresc, BonÀrea, Facsa, Grupo Manacor y distribuidores especializados - La Sirena.

- **Assistant Trade VOC (FIP) en Nestlé**, julio 2016 - junio 2017.
Soporte al equipo de gestión punto de venta a nivel nacional en las categorías de Nutrición Infantil, Culinarios Refrigerados/Congelados y Purina.
- **Gestor Punto de Venta (PAM) en Nestlé**, diciembre 2014 - junio 2016.
Gestor en la zona de Tarragona de las categorías de ambiente, gestionando puntos de venta de enseñas nacionales/regionales como Carrefour, ECI, Eroski, Caprabo, Makro, Esclat.
- **European Supply Planner en Kellogg's Company**, junio 2013 - diciembre 2014.
Planificar la demanda y suministros de stock, cubriendo los principales mercados Europeos y zona Middle East.
- **Becario en el departamento de Marketing**, curso 2012.
Investigación de mercados en la Universidad Rovira i Virgili.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- **Curso de Negociación Avanzada.** Realizado en Nestlé desde febrero hasta mayo de 2019, impartido por "The Gap Partnership".
- **Curso de Negociación Eficaz.** Realizado en Nestlé en junio 2016.
- **Curso de Ejecución Excelente en el pdv.** Realizado en Nestlé en julio de 2015.
- **Movilidad en China.** Cursado último semestre de Master en Economía en 2013. "Southwestern University of Finance and Economics", (SWUFE). Chengdu (Sichuan).
- **Curso de Inglés Upper-Intermediate.** Cursado durante el verano de 2012. Escuela Kaplan. Manhattan (Nueva York).
- **Curso de Inglés Intermediate.** Cursado durante el verano de 2006. Cambridge (Reino Unido).

IDIOMAS

- **Castellano:** Nativo
- **Catalán:** Nivel C
- **Inglés:** Nivel medio hablado y escrito

INFORMÁTICA

- **Conocimientos SAP** (Systems Applications and Products in data Processing)
- **Nielsen**