

ID-60238 Cristian

Residencia en Málaga.



Delegado Comercial - Desarrollo de negocio

Objetivo

Actualmente trabajando en A3 SATEL como delegado comercial en Andalucía Oriental, y abierto a nuevas experiencias profesionales donde poder aprender, trabajar en equipo y desarrollarme profesionalmente. Siempre aportando valor, y comprometido con el proyecto y los objetivos de la empresa.

Experiencia Profesional

·Mayo 2018- Actualidad. A3 SATEL.

Delegado Comercial: Responsable de la venta de los diferentes servicios y software de la compañía en el segmento PYMEs y en despachos profesionales.

Realización de todo el proceso de ventas completo.

Concertación de la visita de forma telefónica a través de CRM, en esta tarea estoy apoyado por departamento de telemarketing.

Realización de la demostración de las diferentes aplicaciones en remoto mediante videollamada, si es necesario el desplazamiento se realiza dicho desplazamiento.

Continuo con todo el proceso de venta, realización de presupuestos, descuentos, seguimiento de la oferta y cierre.

Seguimiento de la cartera y venta cruzada son otras de las tareas que llevo acabo.

·Octubre 2017- Mayo 2018. Lefebvre El Derecho.

Delegado Comercial: Responsable de la venta de los diferentes servicios y herramientas de la compañía en materia jurídica en Andalucía oriental.

Concertación de la visita de forma telefónica a través de CRM.

Posterior visita personal para la muestra de dicha herramienta con el cierre de la venta en la misma visita.

Seguimiento de la cartera, venta cruzada, realización de presupuestos son otras de las tareas que llevo acabo.

·Enero 2017- Octubre 2017. España SA Compañía Nacional de Seguros.

Director de Agencia: Director; dirección del proyecto que tiene la compañía en Málaga.

Coordinación de equipo; asignación y distribución de tareas, reuniones diarias de seguimiento, formación del equipo comercial y apoyo a los primeros cierres de los clientes del equipo.

Desarrollo de negocio; gestión de la cartera de clientes, elaboración y presentación de propuestas a grandes colectivos (colegio de economistas, registradores de la propiedad, notarios, etc.), cierre de acuerdos de colaboración con asesorías fiscales, laborales y corredurías, planificación y realización de acciones de marketing (desayunos, conferencias, etc.), ponencias en reuniones de directores para ampliar el nicho de mercado.

·Noviembre 2013- Enero 2017. OVB Allfinanz España SA.

Consultor Financiero: Consultoría; captación de clientes y asesoramiento en materia financiera, cierre de productos financieros y seguimiento de la cartera siempre adaptándonos a la absoluta necesidad del cliente debido a la gran variedad de productos que teníamos para comercializar.

Coordinación de equipo; asignación y distribución de tareas, reuniones diarias de seguimiento, formación del equipo comercial y apoyo a los primeros cierres de los clientes.

Desarrollo de negocio; Durante los más de 3 años de desarrollo en la compañía debido a la consecución de objetivos pase a Consultor Senior, Gestor de Equipo, Coordinador de Zona.

Aperturé una delegación de la compañía en Fuengirola, con lo que ello supone... Captación, formación y acompañamiento del equipo comercial, motivación para su crecimiento con el fin de delegar la oficina lo antes posible y continuar con la expansión de la marca por otra zona geográfica.

Una vez la delegación de Fuengirola empezó a desarrollar el volumen de negocio que se preveía comencé con la apertura de otra delegación en Marbella 3 meses antes de cambiar a la compañía actual.

· Septiembre 2010- Septiembre 2013. Decathlon Guadalmar.

Vendedor: Atención al cliente y asesoramiento en productos de material de montaña.

Control del stock de tienda, colocación de productos en el lineal y las vitrinas, etc.

· 2007- 2013 Compaginando estudios con trabajos temporales en el sector de la hostelería.

Formación Académica.

Licenciado en Economía (2013), Universidad de Málaga.

Curso de análisis técnico y análisis fundamental en bolsa (2011), Universidad de Málaga.

Datos de Interés.

Idioma: Inglés nivel bachillerato.

Carnet de conducir y vehículo propio.

Disponibilidad horaria total.

Disponibilidad geográfica total.