
CURRICULUM VITAE



ID-58276 Alfonso

Gracias por la oportunidad en el proceso de selección para su grupo. Gozo de una estabilidad personal y emocional que me permite realizar mis funciones de asesor comercial sin dificultad.

Estoy acostumbrado a trabajar en equipo y solvento con garantía el procedimiento de venta desde recepción al cliente hasta la entrega del vehículo. Realizando operaciones de financiación (lineal, Alternative, leasing renting) seguimiento cartera, pruebas dinámicas y post venta. Soy una persona muy abierta de fácil trato con las personas, creativo y con ideas para mejorar. Soy conciliador y evito que ocurran conflictos.

FORMACIÓN ACADÉMICA

F.P. II Automoción. 1997-2002
Grado Superior Electromecánica. 2002-2004

EXPERIENCIA LABORAL

MERCEDES BENZ
Asesor comercial- venta Online / Presencial
Febrero 2019 -Actualmente

FORD - HYUNDAI
Asesor Comercial de Automoción
Julio 2016 - Enero 2019.

VOLKSWAGEN
Asesor Comercial de Automoción
Enero 2015 - Julio 2016
(nombrado líder equipo de ventas)

CITRÖEN
Asesor Comercial de Automoción
Octubre 2006 - Diciembre 2015

METRATIR
Mecánico
Enero 2005 - Septiembre 2006

OTROS DATOS:

Carnet de conducir B1.
Vendedor vehículo industrial y VO.
Trabajo en equipo
Seriedad y Responsabilidad
Formación vehículos híbridos/ eléctricos

CERTIFICADOS:

MERCEDES BENZ año 2020
VOLKSWAGEN año 2015

INFORMÁTICA:

Imaweb, Salesforce
Portales online: Carwow, Coches net
Excel nivel avanzado
Word nivel avanzado
Outlook nivel avanzado