

ID-52306

Asturias



Director comercial con más de 25 años de experiencia como gerente en empresas de importación y distribución en el sector de la hostelería y restauración. Durante ese periodo acometí tareas de gran responsabilidad como la **creación y posicionamiento de marcas propias de cerveza** como **Belenos o L'esbardu**, selección de personal, organización de eventos, viajes de negocios, reuniones con proveedores internacionales, desarrollando las aptitudes idóneas para fomentar el networking con clientes y proveedores. Siempre en continua formación, tengo conocimientos destacables en la fabricación de cervezas, estrategias de mercado, técnicas de aumento de ventas, fidelización de clientes, posicionamiento de marca, gestión de negociaciones... aptitudes que he ido desarrollando en mi paso por empresas como Exclusivas Torma, Vinos Somonte o Videsa Distribuciones. En ellas tuve la posibilidad de conocer a grandes profesionales del sector y colaborar en importantes proyectos.

EXPERIENCIA

Jefe de ventas en **Videsa**, Agosto 2017 – actualidad.

Funciones: Selección y formación de personal, liderar y coordinar equipo de ventas, análisis y establecimiento de cuotas de venta, trato con proveedores, gestión de territorio, diseñar los programas de incentivos y remuneración,



Jefe de ventas en **Vinos Somonte**, Marzo 2008 – julio 2017.

Funciones: Diseñar el servicio post-venta, evaluar la actuación de la red de ventas, coordinar captación de clientes, asegurar cumplimiento de objetivos, establecer cuotas de venta, análisis y cumplimiento de objetivos.



Gerente en **Exclusivas Torma S.L.** Enero 2003 - febrero 2008.

Funciones: Selección de personal, estrategia de ventas, control de stock, contabilidad, organización de eventos, **creación de marca propia**: cervezas **Belenos y L'esbardu**.



Director comercial en **Cervezas Selección S.L.** Septiembre 1995 – diciembre 2002

Funciones: Supervisión de trabajo de equipos, gestión de territorio, coordinar captación de clientes, establecer cuotas de venta, evaluar la actuación de la red de ventas, asegurar cumplimiento de objetivos, **introducción de la marca Coronita** en Asturias.

Jefe de ventas en **Cervezas Selección S.L.** Septiembre 1993 – agosto 1995

Funciones: Establecimiento de objetivos, planificación de equipos de trabajo, coordinar captación de clientes, estrategia de venta,

Repartidor en **Cervezas Selección S.L.** Julio 1990 – agosto 1993

Funciones: Reparto de mercancía, autoventa, gestión de cobros.

ACTITUD

Organizado y creativo, lucho por llevar a mi equipo hacia la consecución de cualquier reto que se me encomiende. Recurrente e intuitivo, encuentro siempre la solución para cada problema gracias a mi capacidad de improvisación, experiencia, y al amplio abanico de recursos que manejo. Versátil y flexible, tan pronto puedo centrarme en una tarea muy concreta como hacer de "correa de transmisión" entre departamentos. Acostumbrado a la captación de nuevos clientes y de proveedores en exclusividad, posicionamiento de marcas, puedo encargarme de la elaboración de una oferta como de la negociación de un contrato.

Comunicador, comprometido, alegre, entusiasta, empático, enérgico, asertivo, con agilidad mental, generoso con su equipo, flexible, observador, con buena memoria, proactivo, paciente, riguroso, responsable, honesto, transparente, buen negociador, profesional, positivo, eficiente, con capacidad de adaptación, de escucha activa, de autoaprendizaje, de análisis...

HABILIDADES

Informática:

Microsoft Office: Excel, Word, Power Point, Access.

Software Productividad: Google Calendar, Evernote, Skitch, Dropbox, MEGA, Google Drive, Google Tasks, Wunderlist, Microsoft To-Do, Teamviewer, Syncback.

Social Media: LinkedIn, Facebook, Twitter, Instagram, Youtube.

Software Diseño: Photoshop, Acrobat Pro DC, Premiere Pro,

Idiomas: Inglés básico hablado y escrito

Otros: Permiso de conducir clase "B" con disponibilidad de vehículo propio.

Microsoft Office



Soft. Productividad



Social Media



Soft. Diseño



Inglés



FORMACIÓN

Microsoft Office, septiembre 2007, plan de formación a empleados en Exclusivas Torma.

Curso fabricación de cerveza, mayo 2005, Brasserie La Binchoise – Bélgica, a cargo del maestro cervecero Vicent Navez: <https://www.brasseriela binchoise.be>

Técnicas de importación y distribución, junio 2003, Grupo Modelo – México: <https://www.gmodelo.mx/es>

Contabilidad aplicada a la gestión de empresas, marzo 2002, plan de formación a empleados en Exclusivas Torma.

Formación académica:

Formación Profesional en fotografía, 1988 - 1990, Centro de Estudios AFHA, Oviedo.

INTERESES

En la búsqueda de nuevas oportunidades de crecimiento profesional que me permitan aprender algo nuevo cada día y pueda demostrar mi valía acometiendo nuevos y mayores retos cada vez. Destacaría sobre todo mi interés en desarrollar mi carrera profesional en el sector de la hostelería y distribución, así como transmitir y aportar conocimientos formando equipos comerciales de éxito.

Aficionado al senderismo y al deporte, fui jugador profesional de balonmano jugando en división de honor (actual liga Asobal), llegando a estar seleccionado y convocado para la **selección española juvenil**.

"Hago de mi vocación mi profesión, pongo el máximo en todo lo que hago y disfruto realmente dedicándome a lo que me apasiona."