



ID-55887 Marcelino

Fecha de nacimiento: 28-01-1984

Nacionalidad: Española

Dirección: 46014 Valencia

Experiencia profesional

Mayo 2019 - Actualmente

Empresa: **Banco Santander**

Cargo: **Responsable de zona Santander Soluciones Aseguradoras**

Funciones:

- Consecución y seguimiento de los objetivos asignados a las 30 sucursales de Valencia Sur.
- Tutelar y promover la incorporación de hábitos de comercialización, que apoyen la mejora de las operaciones de seguros en las 120 figuras comerciales de mi zona de influencia.
- Implantación y seguimiento de acciones comerciales en mi zona de referencia.
- Acompañamiento a visitas comerciales y gestión de colas.

Mayo 2014 - Mayo 2019

Empresa: **Grupo Generali**

Cargo: **Jefe Comercial red de agentes plan carrera**

Funciones:

- Creación, dirección y desarrollo comercial red de agentes en Plan carrera de la compañía.
- Formación y consolidación de la red en las distintas etapas de desarrollo.
- Cumplimiento del presupuesto asignado haciendo énfasis en los productos de mayor valor.

Febrero 2011 - Octubre 2013

Empresa: **ING NN**

Cargo: **Gerente de Desarrollo de negocio.**

Funciones:

- Responsable de los procesos de selección para asesores financieros.
- Desarrollo comercial y evaluación de los asesores financieros.
- Establecimiento de acciones comerciales.
- Impartición de la formación en proceso de la venta, asesoramiento por necesidades, cierre, etc.

Diciembre 2008 - Febrero 2011

Empresa: **ING NN**

Cargo: **Socio-Director de oficina**

Funciones:

- Cumplimiento del presupuesto asignado a la franquicia.
- Abrir mercado en oficina de nueva apertura en Requena.
- Captación y fidelización de clientes en materia de ahorro y previsión.
- Formación de los asesores financieros de oficina.
- Creación, desarrollo y motivación del equipo comercial.

Mayo 2009 - Octubre 2009

Empresa: **Academia Erasmus**

Cargo: **Profesor**

Funciones:

- Realización de cursos de refuerzo para alumnos de la Universidad de Valencia en las asignaturas de:
 - ✓ Macroeconomía
 - ✓ Dirección Comercial y Marketing

Febrero 2008 - Diciembre 2008

Empresa: **ING nn**

Cargo: **Asesor comercial**

Funciones: Captación y Gestión de clientes a través de una venta asesorada de productos financieros de ahorro, inversión y previsión.

Mayo 2007 - Noviembre 2007

Empresa: **Caja Castilla La Mancha**

Cargo: **Cajero**

Función: Realización de funciones de caja y operativa diaria.

Formación académica

2019	Título de teleformador Cefoim
2018-2019	Certificado de Profesionalidad para la Docencia Ministerio de Empleo
2003-2008	Licenciatura de Administración y Dirección de Empresas Especialidad en marketing. Escuela Superior de Gestión Comercial y Marketing. ESIC Valencia
2007	Master en Dirección y Gestión de RRHH. 400 Horas Grupo de Consultores FDEM Formación y Desarrollo Empresarial.

Idiomas

Ingles :

Hablado: Medio
Escrito: Medio-Alto
Leído: Medio-Alto

Informática

Conocimientos a nivel usuario de Office, nominaplus, infocaja, AS400.

Otros datos de interés

Estudios y seminarios

2004. Curso de habilidades directivas.50 horas. IVAJ.
2005. Curso de creación de empresas.30 horas IVAJ.
2006. Curso de inglés comercial .100 horas IVAJ.
2007. Inspector en prevención de riesgos laborales.50 horas. FDEM.
2007. Curso en Gestión de la empresa comercial .150horas .SERVEF.

Carnet de conducir Sí. B

Disponibilidad para viajar Si