

Sales Hunters - Matrix de evaluación

Nombre del candidato: 52059

COMPETENCIAS	Bajo		Alto		COMENTARIOS
	1	2	3	4	
Comunicación efectiva	☐	☐	☐	☒	
Orientación al cliente	☐	☐	☐	☒	
Creatividad y curiosidad	☐	☐	☒	☐	
Habilidades interpersonales	☐	☐	☒	☐	
Negociación	☐	☐	☐	☒	
Perseverancia	☐	☐	☐	☒	
Trabajo en equipo	☐	☐	☐	☒	
Motivación	☐	☐	☐	☒	
Pablo tiene licenciatura en Marketing y un grado en comunicación Social; indica que su inclinación por el ambiente comercial apareció mientras estudiaba porque necesitaba trabajar para compaginar esta etapa. Cuenta con una amplia experiencia profesional en sectores de banca, marketing digital y telecomunicaciones. Indica que para ser un buen comercial se tiene que hacer un buen seguimiento, recabar información al detalle sobre el producto, prepararse la presentación, gestionarlo de manera correcta y sobre todo indagar en la necesidad del consumidor. Consideramos que Pablo es un candidato que puede aportar valor al equipo, además que se nota que le gusta el ambiente comercial.					