

ID-51752

DISPONIBILIDAD INMEDIATA

04/02/1982

BARCELONA

OBJETIVOS

En la búsqueda de un trabajo que me permita poner en práctica los conocimientos, experiencias y habilidades que he adquirido a lo largo de mi carrera, enfocando mi interés en el área comercial

RESUMEN

- Últimos 7 años de experiencia como comercial, en coordinación y ejecución de eventos de logística, asistente administrativo y atención al cliente. Desarrollando y dando a conocer la marca DE SIRIUS COSMETICOS a nivel nacional e internacional.
- Inglés, francés, Castellano.
- Conocimiento de Portugués y catalán.
- Educación Continua:
- Curso Organización de eventos, Adrisof Systems Producciones S.A, Caracas. 2016
- Curso de Inglés, Language Univ of Pennsylvania, Philadelphia. 2015
- Curso de Negocios, Lancement d'une entreprise, Montreal. 2015
- Programa de Francés, UQAM Universito - MICC integración, Montreal. 2014
- Curso de Francés, French language Alliance Institute. Caracas. 2012
- Curso de Inglés, language Institute College Plato, Montreal. 2006
- Office (Word, Excel, PowerPoint)
- Disponible para trabajar donde disponga la empresa y sin limitaciones de viaje.
- Perseverante, trabajo en equipo, ambiciosa.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

OROGOLD S.L. Passeig de Gracia 55 Barcelona 2019
Asesor Comercial

Venta directa y captación de clientes a nivel internacional.

Realización

Superación de los objetivos mensuales.

GRUPO PLANETA, Hospitalet de Llobregat Barcelona 2018
Asesor Comercial Académico

Mostrar las bondades de nuestros productos al mercado internacional.

Realización

La venta de un alto número de maestrías.

EXIN GROUP, Av. Diagonal Barcelona 2016-2018
Office Manager

Responder a todas las necesidades de la empresa.

Realización

Cumplir a cabalidad con el cuidado de las tres oficinas en Barcelona.

COSTCO WHOLESALE, 300 Bridge Montreal QC" Canada 2015
Customer Services

Responder a las solicitudes de los clientes.

Realización

Los clientes manifestaron sentirse a gusto por la atención recibida.

ORGANO GOLD Montreal. Canadá 2015
Customer Services

Dar a conocer un nuevo producto al mercado canadiense y a nivel Internacional.

Realización

En menos de 6 meses se logró captar un record insuperable de clientes.

INVERSIONES SYSMEDIC, CA Caracas, Venezuela. 2012 - 2016
Presidente

Responder a las solicitudes de los clientes en los productos y servicios en la representación exclusiva en Venezuela de la marca brasilera DE SIRIUS COSMETICOS.

Realización

Mejorar y aumentar las ventas a través de nuevas estrategias en un 20% anual
Capturar la empresa MISS VENEZUELA como un cliente importante.

MATRIX CPM SOLUTIONS Caracas, Venezuela. 2011 - 2012
Asesora de ventas

Delegada de ventas internacional de herramientas de Business intelligence.
Seguimiento de los clientes para el pago final de cuentas.

Realización

Insertar enlaces como una herramienta eficaz en la búsqueda de clientes
potenciales con excelentes resultados.

INVERSIONES RIMERI C.A Caracas, Venezuela. 2009 - 2010
Analista Administrativo

Gestionar actividades administrativas y de mercado.

Realización

Implementar un buen trabajo de equipo.

TELEFONICA, MOVISTAR, C.A Caracas, Venezuela. 2008 – 2009
Analista Contable

Conciliar las cuentas bancarias de la compañía. Llevar a cabo el cierre de estas.

Realización

Manejo del Sistema Administrativo (SAP)

"NAVA UZCATEGUI & ASOCIADOS " Caracas, Venezuela. 2007
Recepcionista y asistente administrativo

Colaborar con el proceso de back-desk

Realización

Mayor organización

ESTUDIOS

Contador Público

Universidad Santa María, Caracas, Venezuela. 2009

Licenciado en Administración de empresas

Universidad Santa María, Caracas, Venezuela. 2007