



MIQUEL BORRAS PRATS

KEY ACCOUNT MANAGER - AREA MANAGER (DELEGADO)

CONTACTO

miquelsbd@hotmail.com
Tel. 664377111

FORMACIÓ

2003 MBA en Operaciones
ESADE

1992 DAF en Producción
ESADE

1984 Ingeniero Técnico
Industrial
EUITIT (UPC)

IDIOMAS

Catalán: Nivel nativo
Castellano: Nivel nativo
Inglés: Nivel B
Italiano: Nivel alto
Francés: Nivel medio
Portugués: Nivel básico

INFORMÀTICA

Ofimática. Exel, Word,
Powerpoint avanzado

CRM. AS-400, HP-9000, HP-3000,
Navision

COMPETENCIAS y HABILIDADES

Empático, comunicativo,
creativo, con iniciativa, trabajo
en equipo

Proactivo, meticuloso, resolutivo,
exigente, ordenado, entregado y
tenaz.

Líder y experto en la dirección de
personas y equipos, en la gestión
del cambio, en el trabajo en
equipo, la negociación, y con
gran orientación al cliente.
Amplio conocedor y con **gran**
experiencia en el sector
Decoración y Contract.

DATOS DE INTERÈS

Intereses socioculturales,
tecnológicos, económicos y de
actualidad.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

INTERIM MANAGER	07/2024-hoy	(Sector Textil – Decoración – Contract)
PYTON CONTRACT	01/2021-07/2024	(Sector Textil – Decoración – Contract)
HISPANOTEX-TESUTI	02/2011-12/2020	(Sector Textil – Decoración – Contract - Moda)
INTERASA	01/2006-02/2011	(Sector Textil – Decoración – Contract)
ESTABANELL & PAHISA	09/2001-12/2005	(Sector Textil – Moda)

Responsabilidades :

- Elaboración de estrategias comerciales y de negocio.
- Responsable comercial, gestión, seguimiento y control del equipo de ventas (clientes y grandes cuentas).
- Gestión y seguimiento de las compras y materiales, diseño y lanzamiento de nuevos productos.
- Creación, elaboración y control presupuestario, de costes, escandallos y precios de venta.
- Expansión e implantación de tiendas concepto, puntos de venta y franquicias (retail).
- Coordinación de necesidades y participación directa con los departamentos de recursos humanos, informática y administración y finanzas.
- Planificación, previsión, programación y gestión de compras, materiales, operaciones, producción y logística (coordinación interdepartamental).
- Control y gestión de stocks, almacenes e inventarios, elaboración de escandallos y análisis de consumos y rendimientos.
- Análisis de gestión interna, organización, planificación productiva, programación industrial y logística.

TUQUINSA 07/1993-09/2001 (Sector Químico)

Responsabilidades :

- Gestión comercial y conducción de los equipos de venta (clientes y grandes cuentas)
- Formación y motivación del personal.
- Asesoramiento técnico comercial y diseño y creación de nuevos productos.
- Control de costes, gestión de compras, gestión de la producción y facturación.

GIRO HNOS	07/1992-07/1993	(Sector Textil-Plástico)
PETIT LIBERTO	01/1991-07/1992	(Sector Textil-Moda)
BENETTON	01/1987-12/1990	(Sector Textil-Moda)

Responsabilidades :

- Dirección, planificación, previsión, programación y gestión de compras, materiales, operaciones, producción y logística (coordinación interdepartamental).
- Control y gestión de stocks, almacenes e inventarios, elaboración de escandallos y análisis de consumos y rendimientos..
- Análisis de gestión interna, organización, planificación productiva, programación industrial y logística.

LOGROS GENERALES

- Expansión del negocio y apertura de nuevos mercados.
- Aumento sustancial de las ventas y de la cifra de negocio.
- Mejora en la fidelización de los clientes y obtención de nuevos clientes..
- Liderazgo en la conducción de equipos de venta.