



MARIA SOLEDAD HEGUILEN CHIARIELLO

LA NUCIA, 03530

Resumen

Comercial con excelentes resultados y experta en gestión comercial.
Comunicadora dinámica que supera de manera constante los objetivos y las expectativas de la empresa.

Historial laboral

01/01/2019	COMERCIAL	
-	GM FOOD - Comercial - Gran consumo - Canal Horeca	
01/04/2019		
04/11/2018	COMERCIAL	
-	PROCTER & GAMBLE -	
01/01/ 2019	Visitador farmacéutico - Médico/Farmacéutico - Venta a Farmacia y parafarmacia	
Enero 2017	WINCHE	
-	GESTORA COMERCIAL	
Noviembre 2017		BARCELONA
	Mis funciones: Visitar a los supermercados asignados con el objetivo principal de generar negociación local.	
	Verificar el surtido pactado en el punto de venta.	
	Implantar planes promocionales pactados desde central.	
	Negociar segundas ubicaciones en el punto de venta: expositores, cabeceras, islas.	
	Mejorar la visibilidad de la marca en el lineal: ampliación de facing, altura de balda.	
	Colocación de materiales de visibilidad	
	Recogida de información en el punto de venta controlando el posicionamiento de las diferentes referencias de producto propio y de competencia.	
	Chequeo de precios, promociones, cabeceras, roturas de stock, espacio asignado en el lineal, facings.	

Abril 2016
—
Octubre 2016

SCANDINAVIAN TOBACCO
AZAFATA COMERCIAL

MADRID

Funciones realizadas: Todos los días en estancos diferentes de la provincia ALICANTE Y MURCIA. Promocionar los PURITOS, argumentando las características y sus sabores, finalizar el día con mi objetivo cumplido al 100%100.

Septiembre 2015

—

Mayo 2016

COMPAÑIA CANARIENSE DE TABACOS SA
AZAFATA COMERCIAL

BARCELONA

Funciones realizadas: Promocionar, incentivar las ventas de los Puritos, argumentando características de estos.

Enero 2015

—

Diciembre 2015

JTI TABACALERA
AZAFATA COMERCIAL

MADRID

Tareas realizadas: Promocionar en diferentes estancos los cigarros de la empresa., acompañados de juegos y sorteos para aumentar sus ventas, tanto en tabaco rubio como en tabaco negro.

Enero 2014

—

Octubre 2014

ADECCO
GESTORA COMERCIAL

VALENCIA

Acompañamiento comercial con diferentes empresas de bebidas.

Mis funciones: Incrementar los pedidos a base de promociones y obsequios.

Seguimiento de los pedidos, fidelizar al cliente, control de stock de los materiales.

Formación

1998

EES N 12 JORGE LIUS BORGES CASTELAR
Título de Bachillerato: BACHILLER CONTABLE

Pasaje iglesias n 89

Diplomas

Aptitudes

- Emprendedora
- Persona extremadamente organizada
- Creativa
- Metódica
- Optimista
- Perseverante.