

SANTI



ESTUDIOS I CURSOS COMPLEMENTARIOS

2013	AGENTE COMERCIAL COLEGIADO (COACB)
1982-2003	TÉCNICO EXPERTO EN EMPRESAS I ACTIV.TURISTICAS Y GESTIÓN DE ALOJAMIENTOS INTERNACIONALES .
1992-1995	ESTUDIOS DE FRANCÉS EN LA ESCUELA OFICIAL DE IDIOMAS DE BARCELONA
2002-2003	CURSO INTENSIVO DE INGLÉS EN LA ESCUELA “ESADE” DE BARCELONA.
2019-2020	INSTITUT NUMÀNCIA FORMACIÓ (INF) DIPLOMA API OFICIAL Curso completo de Agente de la Propiedad Inmobiliaria convalidado por la Generalitat de Catalunya

EXPERIENCIA PROFESIONAL

1.982 a 2002	FRANTOUR ESPAÑA S.A. –Groupe Accor
1982-1986	BOOKING-Atención y gestión de Agencias de Viajes
1987-1992	JEFE DE VENTAS- Atención, coordinación y gestión de viajes.
1993-1999	DIRECTOR PRODUCTO FRANCIA- 15 días al mes residiendo en Paris EXPERTO EN EL DESTINO “FRANCIA”. Negociador con las cadenas hoteleras, hoteles particulares, compañías aéreas, receptivos. Plasmación y redacción de los resultados confeccionando el catalogo turístico, explicación y presentación del catalogo a 70 vendedores de la compañía y presentación en hoteles por toda España, aglutinando a mas de 7500 Agentes de Viajes . Por otra parte Viajes Educativos con periodistas de los medios mas importantes (La Vanguardia, El Periodico, etc..). El año 1996 elegido (entre mas de 50 negociadores españoles) por el Grupo Air Europa /Travelplan / Halcón Viajes para realizar las negociaciones de este Grupo con los proveedores franceses.
2000-2003	DIRECTOR PRODUCTO MEDITERRANEO EXPERTO EN LOS DESTINOS DE “TÚNEZ”, MARRUECOS” y “EGIPTO”. (residiendo 1 semana al mes en cada destino). Negociador con las cadenas hoteleras, hoteles particulares, compañías aéreas, receptivos. Plasmación y redacción de los resultados confeccionando el catalogo turístico, explicación y presentación del catalogo a 70 vendedores de la compañía y presentación en hoteles por toda España, aglutinando a mas de 7500 Agentes de Viajes
01/2003-12/2004	PROPIETARIO I GERENTE COMERCIO MODA INFANTIL -2 empleados
10/2005-12/2006	COMERCIAL “PLANETA” VENTA DE COLECCIONES ENCICLOPÉDICAS
01/2007-04/2008	ASESOR PRODUCTOS DEL DESCANSO “COMERCIAL DEL DESCANSO”
05/2008-2011	LO MONACO HOGAR S.L. Empresa española dedicada a la fabricación y comercialización de productos relacionados con la salud y el descanso.

1. Agente Comercial
2. Gestión y control de pedidos
3. Seguimiento del producto y plazo de entrega establecido, manteniendo contacto directo con el Centro Logístico
4. Gestión i resolución de incidencias.
5. Colaboración con empresas Financieras i Gestión de Créditos.
6. Colaboración con el Plan de Marketing en el diseño gráfico de nuevas campañas.
7. Gestión i Control de la Base de Datos de Clientes.
8. Gestión i seguimiento con el Plan de Comunicación.
9. Gestión de nuevos materiales promocionales (banners, pósters, documentación técnica, etc.)
10. Continúa optimización en los procesos de trabajo y nivel de calidad del Servicio.
11. Presencia en actos de promoción (Ferias, Stands, Centros Comerciales ,etc.)

2011-2015

ASESOR DE COMERCIO DEL AYUNTAMIENTO DE BARCELONA

Distrito de Nou Barris (170.000 habitantes)

- Creador de la Ruta de Tapas Pinxo-Panxo de Nou Barris (primera Ruta de Tapas semanal/anual de Catalunya). (Premi Comerç de l'Ajuntament de Barcelona 2015).
Negociación de la ampliación del Heron City.

5/2015-5/2016

KEY ACCOUNT

PROTORAPID-KEY ACCOUNT

Mi responsabilidad era visitar las empresas de los polígonos industriales para ofrecerles nuestro servicio de creación de piezas exclusivas y únicas según sus necesidades. Muchas de estas empresas son proveedoras de los fabricantes de automóviles.

A través de una imagen en 3D, somos Especialistas en la realización de prototipos en diferentes tecnologías (Estereolitografías / Sinterizado / Pre-series con Moldes de Silicona / Moldes de Baja Producción a un precio muy competitivo / Mecanizado etc....).Moldes de Baja producción de 100 a 50,000 piezas.

6/2016-12/2017

GRUPO LO MONACO HOGAR S.L. Empresa española dedicada a la fabricación y comercialización de productos relacionados con la salud y el descanso. (ver responsabilidades más arriba)

2018

HIPERFINCAS (BARCELONA)

Asesor inmobiliario especialista en Propietarios y compradores

1/2019- 5/2022

SECURITAS DIRECT (MATARO/ TERRASSA/ GRANOLLERS)

Ejecutivo de cuentas de las Delegaciones de Mapfre, creando leads para los comerciales. Visitas exclusivas a más de 60 oficinas de Mapfre

6/2022- 5/2023

PROSEGUR MOVISTAR ALARMAS

(MATARO/ SABADELL)

Jefe de Equipo de Técnicos Comerciales. Visitas concertadas

1/6/2023- 31/7/2024

LABORATORIO VIVACITAL ENERGIE S.L.

Visitador Médico, farmacéutico, parafarmacia y herboristerias

1/10/2024- actualidad

ESR SOLAR

Mánager y Formador en aula y en calle de captadores a puerta fría para crear leads (visitas concertadas) a técnicos comerciales de Energía Fotovoltaica de Autoconsumo

IDIOMAS

Catalan	nivel alto hablado y escrito
Castellano	nivel alto hablado y escrito
Francés	nivel alto hablado y escrito
Inglés	nivel medio hablado y escrito