

DATOS PERSONALES:

Nombre y Apellidos: Jorge G.

Estado Civil: Casado

Boecillo (Valladolid)



FORMACIÓN ACADÉMICA:

- Bachillerato

EXPERIENCIA PROFESIONAL:

Enero 2025 y en la actualidad

- **Unilever** – Key Account Regional 360 Castilla y León.
- **Gestión de cuentas clave de distribución:** (Ventas, Liquidaciones, desarrollo de Objetivos e incentivos a la FFVV y acompañamientos, aplicación de planes promocionales.)
- **Hostelería:** (Gestión de los clientes más representativos de cada ciudad.)

Año 2017 – Enero 2025

- **Pernod Ricard España** – Sales Representative On Trade.
- **Gestión de mayoristas** (ventas, liquidaciones, desarrollo de planes Account y acompañamiento FFVV)
- **Mayoristas en mi cuenta** (Extealde, Gregorio Diez, Peñafiel Comerdist y Exclusivas Miguel Noval)
- **Zonas atendidas anteriormente** (Salamanca, Zamora, Segovia, Ávila y Cáceres)
- **Hostelería** (acuerdos comerciales de grupos Hosteleros y clientes top de la zona atendida.)

Año 2014 – Junio 2017

- **Distribuciones Sanz y Mellado S.L:** Desempeñando labores comerciales para marcas representadas como: Estrella Galicia, Pernod Ricard, Diageo, Maxxium, Udal entre otras, trabajando en captación de nuevos clientes, mantenimiento y gestión de los existentes en Valladolid.

Año 2001 – Mayo 2014:

- **El Brizo 2007 S.L, Nombre Comercial (Rte Paco)** - Boecillo (Valladolid)
Socio del mismo, desarrollando las labores de Gerencia, Administración, Compras y Gestión, así como la atención al público en barra y comedor.

INFORMATICA:

- Conocimientos Microsoft
- Excel, Power Point, Word, Power BI, CRM.

OTROS DATOS DE INTERÉS:

- Carnet de conducir B-1.
- Disponibilidad para viajar.
- Acostumbrado a trabajar por objetivos.
- Habitudo al trato personal con clientes.
- Don de gentes.
- Seriedad y gran implicación en mi trabajo