

ID-60120 BORJA



(15 – 10 - 1994)
(28033) Madrid

EDUCACIÓN

2014 – Junio 2019 **ESIC, Pozuelo de Alarcón.**
Grado en Marketing y Gestión Comercial.

Madrid, España

Colegio Cardenal Spínola de Madrid
ESO, Bachillerato

Madrid, España

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Feb.2021 – actualidad

RICOPIA TECHNOLOGIES SL

Formación en Ricoh Academy
Certificado Docuware Application Consultant
Prospección de clientes mediante técnicas de marketing y llamadas
Gestión de Cartera de Clientes
Captación de nuevos clientes
Conversión de leads en ventas
Uso de redes sociales (Linked In Sales Navigator)
Realización de proyectos de digitalización para PYMES
Gestión de campañas de marketing enfocadas a ventas.
Realización de todo el proceso de venta

Dic. 2019 – Jul.2020

ITERA PROCESS CONSULTING – Marketing Contact Sales Rep. Tres Cantos

Formación en AWS Business Professional.
Formación en IoT – Managing Engineering Complexity con IBM.
Curso Atlassian Sales Professional.
Manejo de redes sociales de la empresa.
Realización de campañas de marketing para el aumento de la cartera de clientes de la empresa.
Organización de eventos.
Captación de nuevos clientes y seguimiento de los clientes actuales.
Prospección de clientes y estudio de mercado con distintas herramientas.
Manejo de CRM.
Reuniones y videollamadas con clientes.

Ene. 2019 – Marzo 2019

INDUSTRYSTOCK

Madrid, España

Departamento comercial y de marketing: Captación y seguimiento de clientes.
Análisis del mercado nacional sobre productos industriales.
Manejo de herramienta B2B y las redes sociales de la empresa.
Prospección de clientes.

Oct. 2018 – Ene. 2019	GRUPO TPI Departamento comercial. Apoyo a campañas de marketing. Acciones de Telemarketing para ampliar la cartera de clientes. Reuniones con clientes y creación de presupuestos.	Madrid, España
Jun. 2018 – Sep. 2018	ORNITORRINCO FILMS Técnico de marketing en la creación de campañas de publicidad para los clientes. Prospección para	Madrid, España
May .2017 – Mayo 2018	RIGATONI EVENTOS SL Atención personalizada al cliente, colocación y gestión de la mercancía, y responsabilidades en el manejo de grupos.	Madrid, España
Abr. 2016 – May. 2017	POCHOLA CATERING Camarero en eventos privados. Mejora en la buena imagen y la atención al público.	Madrid, España
May. 2016 – Jun. 2017	EVENTOS SONSU Atención personalizada al cliente.	Madrid, España
Sep. 2010 – Jun 2014	CD SPÍNOLA CHAMARTIN Entrenador de fútbol.	Madrid, España

IDIOMAS

Español: *Nativo.*

Inglés: *Nivel medio escrito y hablado.*

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Habilidades informáticas: **Excel, Power Point, Microsoft Word.** Nivel alto.
Nivel avanzado en usabilidad de CRMs
- Curso MS Office: Usuario avanzado
- Carné de conducir. Vehículo propio.
- Voluntariado alimenticio a personas desfavorecidas
- Manejo alto de CRM

San Blas, Madrid, España