

Miguel García Ramos

Senior Retail Manager

Microgramos1976@gmail.com

+34677859729



Objetivo Profesional

Senior Leader con más de 15 años de experiencia exitosa desarrollando estrategias de ventas para alcanzar los objetivos, rápido detectando problemas y poniendo en marcha planes de acción para solucionar desviaciones, con una máxima que es la de establecer relaciones sólidas con los clientes. Team Player.

Experiencia

Louis Vuitton (puesto actual)

Team Manager WOMEN UNIVERSE de ECI Castellana Store. STORE MANAGER support en Canalejas, Puerto Banús & Marbella Club y Summer Resort Store Mykonos Chora.

Hugo Boss (2017-2022)

Retail ECI Área Manager Madrid y zona Norte de España

HUMANA, People to People Foundation (2014-2017)

Retail Área Manager Madrid y Barcelona.

Best Seller Group (2014)

Wholesale Manager Madrid, Zona centro y Levante

Coach (2013-2014)

Flagship Store Manager Madrid

Multigarden G&C (2011-2013)

Key Account Manager Iberia

Scalpers Fashion (2009-2010)

Head of Retail España y Portugal

Children Worldwide Fashion CWF (2007-2009)

Regional Manager Madrid y Zona Norte de España

/ Fashion Buyer España y Portugal

INDITEX / Massimo Dutti (2005-2007)

Store Manager Madrid centro y periferia

Fiesta Gran Hotel Colón **** (2004-2005)

2º Jefe de Recepción. Madrid

Hotel Villa de Gijón **** (2004)

Recepcionista Asturias

Crespo y Prieto Bróker financiero (2003)
Asesor Personal de Inversiones Asturias

Gijón Inmobiliaria (2002)
Agente inmobiliario Asturias

Aegón Inversión (2001)
Asesor Personal de Inversiones Asturias

Eurolangue Escuela de Azafatas (1997-2001)
Coordinador de Congresos Asturias

Sociedad Mixta de Turismo y Festejos del Ayuntamiento de Gijón (1996-1997)
Guía Turístico / Informador Turístico Asturias

Formación

2005 ESEUNE Escuela Europea de Estudios Universitarios de Negocios | Bilbao

MBA Internacional: Inglés, Español

2004 Universidad Pontificia de Comillas, ICADE | Madrid | Licenciatura: Administración y Dirección de Empresas / Derecho

2001 Universidad de Oviedo | Oviedo | Diplomado: Turismo, Administración de Empresas Turísticas

Habilidades

Liderazgo en ventas

Planificación de Estrategias

Habilidades de Negociación

Elaboración y cálculo de presupuestos

Análisis de KPI'S

Liderazgo de equipos

Clienteling

Organización de Eventos

Gestión de personal

Inglés

Francés