

JENIFER COTES SANDOVAL

San Sebastián de los Reyes – Madrid | +34 695 28 09 58 | jenifer.cotes@gmail.com | LinkedIn: /jenifer-cotes-sandoval

PERFIL PROFESIONAL

Head of Sales & Key Account Manager con más de 10 años liderando ventas, desarrollo de negocio y pricing en importación y distribución. Perfil estratégico, orientado a resultados, crecimiento sostenible y liderazgo de equipos.

HABILIDADES

Gestión Comercial · Key Account Management · Desarrollo de Negocio · Pricing · Rentabilidad · CRM · ERP · Negociación · Liderazgo · Forecasting · B2B Sales · Sales Strategy

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Head of Sales & Key Account Manager – Sabormex (2019 – Actualidad)

- Gestión de 50+ cuentas clave, desarrollo comercial y pricing.
- Liderazgo del equipo comercial y logro de objetivos.
- +30% crecimiento anual y +10M € facturación.
- Lanzamiento de línea de negocio (2024).

Business Developer & Financial Coordinator – Croquetissima (2018 – 2019)

- Prospección comercial, mantenimiento de clientes y soporte financiero.
- Reportes directos a Dirección General.

Regional Administrative & Financial Coordinator – Optimacom Corp (2015 – 2018)

- Gestión financiera regional en 6 países.
- Facturación, cobros y coordinación internacional.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Máster en Dirección y Gestión Financiera – EAE / URJC

Técnico en Administración Financiera – UCR

Técnico en Administración de Proyectos – ITCR

Licenciatura en Negocios Internacionales – ULACIT

IDIOMAS

Español (Nativo) · Inglés (Avanzado) · Alemán (Principiante) · Portugués (Principiante)