

Jesús Vázquez Gallego

CONTACTO



607 832 043



jvazquezgallego@gmail.com

OTROS DATOS

- Carné de conducir B
- Fecha de nacimiento:
01/09/1968
- Dirección: Av. Carabanchel
Alto, 128 A 1º B, 28054, Madrid

EDUCACIÓN

- **Bachillerato**
Instituto La Salle

EXPERIENCIA LABORAL

- **COMERCIAL**

Vidal Golosinas

2024 - Actualidad

- **DELEGADO NACIONAL DE VENTAS**

PASTOVELIA S.L.

Mayo 2010 - Enero 2023

- Captación y apertura de grandes cuentas con acuerdos comerciales.
- Gestión y mantenimiento de clientes en supermercados, hipermercados, distribuidores y canales Tradicional/Horeca.
- Uso de CRM (por ejemplo, Salesforce).
- Elaboración de informes sobre gestión, mercado, oportunidades y promociones.
- Seguimiento de pedidos y resolución de incidencias.
- Manejo de Excel y tareas administrativas comerciales.

- **COMERCIAL**

HORECALMACÉN S.L

Mayo 2006 - Marzo 2009

- Mantener cartera de clientes.
- Trabajo orientado a objetivos.
- Venta de lotes y cestas en campaña especial de Navidad a empresas.

- **COMERCIAL**

- **TOURLINE EXPRESS FUENLABRADA S.L**

- Abril 2004 - Abril 2006

- Mantener cartera de clientes.
 - Búsqueda y contratación de nuevos clientes.
 - Gestión personalizada de acuerdos y contratos anuales.
 - Coordinación de servicios y seguimiento de cobros.

- **DELEGADO COMERCIAL**

- **MIGUELAÑEZ S.A.**

- Marzo 1999 - Abril 2004

- Supervisión, gestión y potenciación de la cartera de clientes.
 - Negociación de campañas, promociones y acciones especiales.
 - Gestión de publicidad, referencias y espacios en lineales.
 - Control de stock de producto e informes de competencia.
 - Contratación y supervisión de personal auxiliar de ventas (merchandisers y reparto).
 - Gestión de distribuidores.
 - Control y seguimiento de cobros.

- **COMERCIAL**

- **NAVIDUL COMERCIAL S.A. E**

- Abril 1993 - Enero 1999

- Canal tradicional y Horeca (nivel medio-alto).
 - Mantenimiento y potenciación de la cartera de clientes en la zona asignada.
 - Captación de nuevos clientes.
 - Gestión de cobros de las ventas realizadas.

- **VENDEDOR**

- **INDUSTRIAS CÁRNICAS VALLE S.A**

- Octubre 1990 - Marzo 1993

- Mantenimiento y ampliación de la cartera de clientes.
 - Gestión de cobros

- **VENDEDOR**

- **BARCO DE MIGUEL S.A**

- Enero 1988 - Septiembre 1990

- Creación inicial de rutas de visitas a clientes.
 - Gestión y mantenimiento de la cartera de clientes.
 - Cobro de las ventas realizadas.
 - Colaboración en la gestión de compras, administración, almacén y reparto.