

INFORMACIÓN PROFESIONAL

Especialista en ventas con más de 15 años de experiencia, desarrollando funciones estratégicas de ventas enfocadas al crecimiento comercial de la empresa a través de la dirección y gestión de equipos, así como de su selección y formación.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Santa Clara University Leavey School of Business <i>Programa de Marketing Digital y Retail Marketing</i>	Santa Clara, EEUU Jul 2017
ESADE Business School <i>Executive Master Marketing y Ventas</i>	Madrid, España Sep 2016 – Jul 2017
Universidad Europea de Madrid <i>Grado en Ciencias de la Actividad Física y del Deporte</i>	Madrid, España Sep 2012 – Jun 2016
Universidad Complutense <i>Ciencias políticas y de la Administración Pública</i>	Madrid, España Sep 2007 – Jun 2010

EXPERIENCIA PROFESIONAL

CORREDURÍA DE SEGUROS <i>Delegado comercial</i>	May 2022 – Actual
---	-------------------

TOYOTA INSURANCE SERVICES <i>Responsable Territorial Lexus</i>	Área Mediterránea, España Ago 2020 – Feb 2022
--	--

- Incremento del 3% el volumen de ventas en los concesionarios **Lexus** asignados.
- Responsable de la implementación y el desarrollo de la estrategia de ventas en los 8 concesionarios **Lexus** asignados además de continuar con el desarrollo de la estrategia territorial en **Toyota Insurance Services**.

<i>Responsable Territorial</i>	Área Mediterránea, España Nov 2018 – Feb 2022
--------------------------------	--

- Incremento del 15% el volumen de ventas en los concesionarios **Toyota** asignados. Consiguiendo record histórico de ventas en 2019.
- 2ª área con mayor crecimiento en 2021.
- Dirección, control, asesoramiento y formación en técnicas de ventas en 18 concesionarios **Toyota**.

AGRUPACIÓN MUTUAL ASEGURADORA (A.M.A.) <i>Project Manager</i>	Madrid, España Feb 2018 – Nov 2018
---	---

- Responsable de la creación de dos nuevos canales comerciales para la venta de seguros y recobro de recibos devueltos, planificando, definiendo y dirigiendo el proyecto.
- Recobro conseguido en el 80% de los recibos devueltos.
- Incremento del 10% en volumen de seguros de automóvil a nivel nacional.
- Dirigiendo un equipo de 30 personas (20 especialistas en venta y 10 realizando labores de recobro y retención).

<i>Gestor de cartera</i>	Madrid, España May 2015 – Feb 2018
--------------------------	---

- Aumento del volumen de ventas un 50%.
- Reducción del número de bajas en un 14%.
- Responsable de la gestión de la cartera de clientes de la sede central a través de la venta directa de seguros ramos vida y no vida.
- Responsable de la formación del equipo comercial de la sede central.

<i>Asesor de ventas</i>	Madrid, España Mar 2008 – May 2015
-------------------------	---

- Dentro del **Servicio de Atención al Mutualista** cubría funciones de venta de ramos no vida así como del asesoramiento personalizado.

IDIOMAS

Español (lengua materna)	
Inglés (fluido) Estancia Internacional en Australia	Ago 2017 – Feb 2018