

Javier Carrizosa Moruno



DATOS PERSONALES

NOMBRE Javier Carrizosa Moruno
FECHA DE NACIMIENTO 24 de marzo de 1.981 - Valencia (ESP)
DOMICILIO C/ Rey Don Jaime 8, 7. 46950 (Xirivella)
MOVIL / TELÉFONO 649 60 90 33 - 96 150 85 86
EMAIL javicarrizosa@hotmail.com

FORMACIÓN

- ✓ **08/12.** LIC. INVESTIGACIÓN Y TÉCNICAS DE MERCADO. Universidad de Valencia
- ✓ **04/08.** DIPL. CIENCIAS EMPRESARIALES. Universidad de Valencia
- ✓ **01/04.** GRADUADO ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS. IES. "La Misericordia". Valencia
- ✓ **99/01.** GRADUADO GESTIÓN COMERCIAL Y MARKETING. IES. "Pla del Quint". Mislata. VLC

EXPERIENCIA LABORAL

- **SCHWEPPE SUNTORY SA.** Alimentación & Bebidas.
 - "Area Sales HORECA" TERUEL **May.16**
 - Gestión FFVDD. FORCAST. Sell In - Sell Out
 - Gestión integral del canal FOOD & HORECA
 - "Jefe de Ventas" ZARAGOZA **Jul.14/16**
 - Gestión y Coordinación equipo de ventas Directo.
 - Elaboración, planificación y seguimiento plan promocional
 - "Coordinador del Canal Directo" VALENCIA **Mar.14**
 - Gestión de las rutas de directo.
 - Resolución de incidencias
 - "Promotor Hostelería" VALENCIA **12/14**
 - Gestión Distribuidor (Objetivos, Negociación)
 - Análisis del canal (Oportunidades, Amenazas)
 - "Gestor CCNN e Impulso" LEVANTE **11/12**
 - Negociación grandes cuentas
 - Visibilidad y disposición en el PDV de los acuerdos
 - "Gestor Punto de Venta" LEVANTE **10/11**
 - Apertura nuevo canal de negocio para la compañía (IMPULSO)
 - Nuevas Rutas / Nuevos Pdv / Nuevas oportunidades
- **COALIMENT VALENCIA SA.** Cash & Carry.
 - "Jefe de Planta" VALENCIA **99/10**
 - Gestión del punto de venta (precios, localización, posicionamiento)
 - Negociación: objetivos, clientes, proveedores, presupuestos,....

IDIOMAS

- ✓ **INGLES.** MEDIO (tanto hablado, escrito, comprensión)
 - Intensivo (AGO-07) UNIVERSITY OF CORK (IRELAND)

INFORMÁTICA

- ✓ **OFFICE, CONTAPLUS, PROGRAMAS DE GESTIÓN.** Experto

DATOS DE INTERES

- ✓ Persona dinámica, orientada a resultados, empática, responsable, con experiencia tanto en el canal FOOD como en el de HORECA, gestionando equipos de ventas tanto directos como indirectos, con ganas de aprender y trabajar duro.