
Daniel

📍 28007, Madrid, MD



🌐 Español



Resumen profesional

Persona versátil y capaz de simultanear varias tareas. Con amplia experiencia en entornos laborales en los que se valora el compromiso y la capacidad de trabajar en equipo. Me caracterizo por mi dinamismo, proactividad y entusiasmo. Poseo buenos conocimientos digitales. Busco desarrollarme profesionalmente. Persona con una amplia experiencia en el sector, capaz de asumir responsabilidades y tomar decisiones con solvencia. Tengo buenas habilidades en comunicación y atención al cliente. Busco desarrollarme profesionalmente.

Profesional con una excelente capacidad de organización y amplia experiencia profesional. Me caracterizo por ser una persona muy trabajadora, y por ofrecer una buena atención al cliente, incluyendo la solución de posibles incidencias. En busca de una nueva oportunidad laboral con la que desarrollar mi carrera.

Soy una persona que se esfuerza en todo momento por garantizar la satisfacción del cliente. Cuento con amplia experiencia profesional y un sólido conocimiento del sector. Tengo facilidad para trabajar tanto en equipo como de forma independiente, según las necesidades. Busco la oportunidad de demostrar mi valía en una empresa de futuro.

Profesional con gran experiencia y excelentes dotes de gestión y dirección. Cuento con conocimientos especializados para optimizar procesos, reducir costes y maximizar la rentabilidad. Destaco por mi capacidad de liderazgo para sacar lo mejor de cada empleado.

Formación

En curso (terminando dos últimas asignaturas)

Licenciatura en Administración y Dirección Empresa: Administración y Dirección de Empresas
UNED Madrid

Septiembre 2003 – Junio 2008

Licenciado en INEF: Educación física y Deporte
Instituto Nacional de Educación Física UPM Madrid

Septiembre 1995 – Junio 2001

Diplomatura Magisterio Ed. Física: Educación y Deporte
Universidad Complutense de Madrid UCM Madrid

Historial laboral

Septiembre 2019 - Actual

Responsable Equipo Comercial. Madrid

HOWDEN IBERIA

Howden es el Broker europeo mas grande en la actualidad. Es un corredor de seguros especializado. Combinando la fuerza de un corredor global con el toque personal de sus empleados, ofreciendo a los clientes un servicio de protección integral, tanto a nivel asegurador con su amplia gama de Seguros, con las compañías mas prestigiosas del mercado, como a nivel financiero, con sus productos de Ahorro e Inversión.

Funciones principales:

- Coordinación de Equipo Comercial
- Responsable de la creación, formación y seguimiento de la red comercial.
- Prospección y Captación de nuevos clientes
- Responsable Grandes Cuentas
- Mantenimiento de Cartera

Enero 2012 - Enero 2023

Coordinador Comercial Rugby y Educación. Madrid

MOOD SPORTS

Mood Sports es una nueva marca de prendas deportivas con sede en Madrid. Suministran todo tipo de material necesario para la práctica de cualquier deporte. Diseñan y distribuyen todo tipo de equipaciones deportivas completas.

Funciones principales:

- Comercialización con Centros Educativos (Primaria, Secundaria, Bachillerato, Universidades, etc.) y centros de educación no reglados.
- Comercialización con Clubes y Asociaciones Deportivas.

Abril 2015 - Agosto 2018

Coordinador Comercial. Madrid

HERRERO BRIGANTINA

Grupo Herrero Brigantina es una Correduría que comenzó con Seguros para Empresas, ofreciendo un trato personalizado y una gama de productos a la medida de cada uno de sus clientes, diferenciándose por su trato personal. Destaca en la actualidad, por sus productos de Ahorro e Inversión.

Funciones principales:

- Comercialización de seguros con particulares y empresas.
- Responsable de la creación, formación y seguimiento de la red comercial.
- Supervisión de los 4 equipos de venta que dependen de la oficina.
- Responsable de Equipo de Teleconcertación y Televenta.

Mayo 2011 - Marzo 2015

Comercial Representación Zona centro. Madrid

PREVISORA GENERAL

revisora General, Mutualidad de Previsión Social a prima fija, es una entidad aseguradora creada en 1989, especializada en coberturas personales. Previsora General ofrece soluciones aseguradoras a empresas, autónomos y familias. La empresa da cobertura a más de 285.000 personas con una cartera de primas superior a los 24 millones de euros.

Funciones principales:

- Comercial Canal Corredores (Corredurías, Asesorías y Agentes.)
- Responsable de los equipos de Agentes Exclusivos de la Zona Centro.
- Responsable de la Cartera de Madrid, Corredor del Henares, Toledo y Ciudad Real.
- Responsable de calidad de los Gestores de Cartera.
- Supervisor Plataforma de Televenta

Febrero 2009 - Mayo 2011

Agente con Grupo. Madrid

SEGUROS OCASO

Ocaso, S.A., Cía. De Seguros y Reaseguros, se ha mantenido como una de las principales compañías en su sector. Cuenta con un equipo de profesionales de más de 30.000 personas. He trabajado coordinando un nuevo equipo de un proyecto de reciente creación en la compañía, los agentes de Distrito Bancario (DISBAN).

Funciones principales:

- Responsable de la producción y el tutelaje de varios grupos de 5 agentes comerciales cada grupo, Un grupo trabaja con una cartera de clientes y el otro grupo trabaja la venta directa.

- Captación de agentes y Formación,
- Gestión de control y calidad de las visitas comerciales y de las referencias sacadas en cada visita;
- Supervisor equipos de Concertación y Venta telefónica

Septiembre 2006 - Enero 2009

Coordinador y Supervisor Adjunto. Madrid

Card Protection Plan (CPP)

El Grupo CPP opera en el mercado de Life Assistance. CPP se constituyó en 1980 y es la compañía líder en productos y servicios de asistencia. El Grupo CPP está presente en 12 países, inició su actividad en España en 1995 donde cuenta con más de 100 entidades emisoras de tarjetas, operadores y distribuidores de telefonía móvil.

Funciones principales:

- Responsable de un grupo de teleoperadores, gestión de control y calidad de las llamadas; seguimiento de asistencia, horas reales trabajadas, formación; creación de manuales y procedimientos; seguimiento del cumplimiento de objetivos, briefings, etc.
- Responsable de selección de personal, trabajo de forma coordinada con el departamento de Recursos Humanos en la realización de entrevistas y en la selección de personal.
- Supervisor del Proyecto Alegría ideado para motivar a los equipos de trabajo, diseño las reuniones, dinámicas de grupo, juegos, sorteos, etc.
- Miembro del Comité de Comunicación Interna: potenciación de la comunicación interdepartamental; edición de la revista interna Living CPP.
- Premiado en el año 2007 y 2008 como Mejor Coordinador de la empresa. Tras recibir este incentivo fui nombrado Supervisor Adjunto.

Febrero 2004 - Septiembre 2006

Director Comercial. Madrid

DACAYECO (BARABU HORTALEZA)

En el año 2004 decidí poner en marcha un proyecto empresarial y creé la empresa DECAYECO, S.L. El objetivo de esta empresa era comercializar ropa de moda y diseños personalizados de impresión.

Funciones principales:

- Gestión de proveedores, abastecimiento, diseño de escaparates, publicidad, relaciones con terceros, etc.
- Responsable del departamento comercial
- Responsable del departamento de Recursos Humanos

Agosto 2003 - Enero 2004

Coordinador Equipo de Venta. Madrid

MST OUTSOURCING

MST Es una empresa de Servicios y Telemarketing.

El trabajo que desarrollé en esta compañía fue para el Banco Sabadel, para el que gestionábamos la agenda de visitas de los directores y créditos para PYMES.

Septiembre 1998 - Junio 2003

Coordinador Medioambiental. Madrid

REFORESTA (COMUNIDAD DE MADRID)

Realización de sendas ecológicas en la sierra de Madrid con colegios e institutos de la Comunidad de Madrid.

Ascendido a coordinador e instructor medioambiental en septiembre del año 2000.

Abril 1993 - Junio 1998

Dependiente. Madrid

DEPORTES MOYA

Vendedor de material y equipaciones deportivas

Aptitudes

- Persona dinámica y responsable
- Permiso de conducción de vehículos comerciales
- Especialista en comercialización de productos
- Agilidad para el uso de equipos de salvamento
- Mantenimiento del equipo a cargo
- Iniciativa y vocación comercial
- Uso de catálogos comerciales
- Formación de equipos
- Organización de equipos de trabajo
- Motivación y habilidad para el trabajo en equipo
- Trabajo serio y responsable
- Conocimientos de comercialización online y offline
- Perfil comercial
- Liderazgo y gestión de equipos

Idiomas

Español: Idioma nativo

Catalan:

C1

Avanzado

Inglés:

B2

Intermedio avanzado