

ID-56496 David

Me considero una persona responsable, proactivo, emprendedor y ambiciosa ante los nuevos retos, con continuas ganas de aprender ademas de buena capacidad de gestionar equipos y objetivos.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Maximovil Plus S.L. - Jefe de Ventas Marcas Low Cost.

Marzo 2018 – Agosto 2021

- Responsable de implantación en distribuidor de nuevas marcas Low Cost.
- Coordinación con colaboradores de ventas en Andalucía.
- Control de objetivos, formación, liquidaciones y activaciones de contratos.
- Presupuestos y ofertas a cliente.

Maximovil Plus S.L. - Jefe de Ventas Orange Empresas.

Junio 2014 - Marzo 2018

- Responsable de equipo comercial.
- Apoyo a cierre de ventas a comerciales.
- Control de objetivos, formación, liquidaciones.

Maximovil Plus S.L. - Jefe Técnico Servicio de Datos.

Agosto 2010 - Mayo. 2014

- Responsable técnico e implantación de servicios de comunicación de datos.
- Instalación de equipos, configuración y servicio en clientes.
- Control de objetivos y formación.

Maximovil Plus S.L. - Comercial Empresas.

Septiembre 2008 – Julio 2010

- Comercialización en Empresas de productos de la marca Orange en Andalucía.
- Seguimiento de Cartera de clientes y fidelización.
- Presupuestos y ofertas personalizadas.

Maximovil Plus S.L. – Responsable de punto de venta.

Febrero 2007 - Agosto 2008

- Venta de productos para particulares y empresas.
- Cierres de cajas y facturación.
- Funciones de Responsable del punto de venta.



CONTACTO



Antequera



SOFTWARE

- Excel
- Word
- PowerPoint
- Outlook
- Wordpress.

COMPETENCIAS

- ✓ Capacidad de tomar decisiones.
- ✓ Facilidad para trabajar en equipo.
- ✓ Persistencia y constancia para conseguir los resultados deseados.
- ✓ Buena capacidad de comunicación.

IDIOMAS

Inglés: Medio

Español: Nativo

Maximovil Plus S.L. – Dependiente en punto de venta.

Marzo 2004 - Febrero 2007

- Venta de productos para particulares y empresas.

Fabrica Láctea la Vega S.L. – Técnico mantenimiento.

Sept. 2003 - Febrero 2004

- Mantenimiento e instalación de maquinaria de producción de productos lácteos.

FORMACIÓN

Comercio y Marketing. / La Salle Virlecha.

Sept. 2001 - Junio 2003

Graduado en E.S.O. / Nuestra Señora del Carmen.

Finalizado en Junio 2001

Carnet de conducir B1 y vehículo propio.