



**ID-34357 Asier**

KEY ACCOUNT MANAGER

## PERFIL PERSONAL

Profesional de ventas en gran consumo, con gran orientación al análisis y obtención de resultados

Gran capacidad de planificación y empatía

## APTITUDES Y HABILIDADES

Persona motivada y disciplinada

Colaborativo y proactivo  
Trabajo en equipo

Nivel B1 hablado y escrito  
Inglés

## CONTACTO

18014 Granada

## HISTORIAL PROFESIONAL

### Key Account Manager

#### Lindt & Sprungli Iberia (junio 2008- actualidad)

Gestión de clientes de gran consumo (Coviran, Luis Piña, Maskom, Dani), así como de cash and carry (Hnos. Ayala, Barea, Dian, Confisur Alipensa), y de los distribuidores de Andalucía, Extremadura y Canarias

Creación de la red de distribuidores en las zonas mencionadas anteriormente así como la potenciación y fidelización de los mismos

Apertura de clientes de la zona (Luis Piña, Maskom, Supermercados Dani)

### Gestor punto de venta

#### Kellogg's España (junio 2007-julio 2008)

Gestión de hipermercados y supermercados de Granada, Jaén y Almería

Negociación de cabeceras y espacios adicionales.

### Gestor de punto de venta

#### Cadbury España (junio 2003-junio 2007)

Gestión de hipermercados y supermercados de Granada, Jaén y Almería.

Negociación de cabeceras y espacios adicionales.

## HISTORIAL ACADÉMICO

Master en Dirección Comercial y Marketing  
septiembre 2014-Junio 2015  
IMF Business School.

Diplomado Magisterio. Especialidad Inglés.  
septiembre 1996- Julio 2000.  
Universidad de Granada