



Yaiza B - 67161

Experiencia laboral

Técnico Comercial de Grandes Superficies

Fischer Iberica | Octubre 2022 - Actual

- Implantación de producto
- Conocimiento exhaustivo del mercado
- Fidelización de clientes
- Apertura del mercado potenciando los clientes ya existentes de grandes superficies
- Conocimientos de estrategias comerciales, técnicas de ventas y canales de distribución.
- Vision estrategica
- Habilidad persuasora y de negociación
- Habilidades sociales y pensamiento creativo

Sales assistant

Adolfo Dominguez | Junio 2022 - Septiembre 2022

- Atención personalizada al cliente y asesoramiento
- Control de stock en tienda
- Control de imagen y presencia del producto en tienda
- Supervisión Visual Merchandising
- Cumplimiento de KPI's e indicadores de venta para objetivos de texto

Responsable de Córner

IKKS Paris | Marzo 2022 - Junio 2022

- Gestión de equipo
- Stock en tienda
- Control de imagen y presencia del producto en tienda
- Supervisión Visual Merchandising
- Cumplimiento de KPI's e indicadores de venta para objetivos

Sales assistant

UNO de 50 | Diciembre 2021 - Enero 2022

- Atención personalizada
- Gestión del buen funcionamiento de tienda
- Colocación de visual
- Recepción de mercancía
- Inventarios y objetivos de ventas

GPV

Winche Redes comerciales | Agosto 2021 - Enero 2022

- Implantación de producto
- Gestión de rotura de stock
- Óptima visibilidad de las referencias
- Cumplimiento de promociones PLV
- Gestión relacionada con hipermercado y supermercado
- Gestión de incidencias, servicios personalizados
- Negociación de mejoras en la implantación

Sales assistant

Grupo El Corte Inglés | Agosto 2019 - Octubre 2020

- Fidelizar y asesorar al cliente
- Colocación, gestión e implantación de mercancía en tienda
- Manejo de TPV e indicadores de venta
- Traspaso y recepción de mercancía

Contacto



Más información

- Carné de conducir.
- Disponibilidad total e inmediata

Perfil

- Terminal punto de venta
- Manejo de Microsoft e IMS
- Capacidad de objeciones
- Capacidad de crear necesidad al cliente
- Capacidad de crear sintonía
- Capacidad de liderazgo

Idiomas

Castellano

Nativo.

Inglés:

Nivel intermedio.

Datos académicos

Grado Virtual Actividades Comerciales

IES Pio Baroja | Octubre 2024 - Actual

Universidad CEU San Pablo

Grado en Enfermería | Julio 2023

Bachillerato

IES Alfonso Moreno | Septiembre 2018 - Julio 2020

Educación Secundaria Obligatoria

Amor de Dios | Septiembre 2013 - Junio 2018