



objetivos

Desde que descubrí el apasionante mundo de las ventas, no he encontrado otra labor tan gratificante, en la que a la vez que he podido desarrollar mis habilidades innatas de comunicación, sociabilidad y tenacidad, me haya podido sentir tan reconfortado cumpliendo los objetivos de mi empresa y propios. En este sentido, mi aspiración a día de hoy es trabajar para un proyecto laboral en el que potenciar esas habilidades y las adquiridas en más de 13 años de experiencia tales como la automotivación, adaptabilidad, atención al cliente, asunción de riesgos y trabajo en equipo entre otros, aportando así, un valor seguro en la organización en la que colabore.

experiencia

- 2021 - 2022 **Gestor comercial**
Nocco España. Vitamin Well Group.
Control y supervisión del target asignado, horeca y retail. Captación. Posicionamiento de producto, análisis de datos, control de stocks, para incrementar las ventas en los clientes objetivos.
- 2019 - 2020 **Gestor comercial**
Hydroconsa
Hydroconsa, empresa competidora de cenagrupsa, me ficha para desarrollar las mismas funciones que en cenagrupsa.
- 2016 - 2018 **Delegada comercial**
Cenagrupsa SXXI
Captación y mantenimiento de cartera de clientes, identificación de clientes potenciales a puerta fría. Promoción, venta y asesoramiento de los productos de la compañía a través de visitas a empresas y particulares. Gestión de pedidos y cobros.
- 2015 - 2016 **Comercial**
El corte ingles
Asesora de ventas especializado en area de deportes. Cobros y abonos de mercancías.
- 2006 - 2015 **Comercial**
Molino de batán
Diseño de menús y coordinadora de eventos. Captación de clientes. Realizando servicios de jefa de rango en los mismos.

educacion

Técnico Superior en Estética Integral y Bienestar

I.E.S. Los Manatales
Torremolinos

Nivel intermedio de inglés.

Conocimientos informática avanzados. Suites Office, Adobe, CRM.

Carnets B de conducir con todos los puntos.

BACHILLERATO

Universidad Laboral
Málaga

Torremolinos
Málaga C.P.29620