

**ID-41231**

18/07/1972  
Getafe (Madrid) 28902



## Experiencia

---

### **Jefe de equipo**

Aegon Seguros (Seguros)  
Julio 2016 - Actualmente (2 años y 5 meses)

Obtención de mis objetivos personales de Venta, así como la captación, formación y seguimiento de la evolución profesional de un grupo de agentes en plan de carrera.

### **Jefe de equipo**

ING NATIONALE NEDERLANDEN (Seguros)  
Septiembre 2015 - Julio 2016 (10 meses)

Responsable de la formación y seguimiento de un equipo de agentes en plan de carrera.

### **Gerente de Red**

Generali (Servicios financieros)  
Septiembre 2010 - Julio 2015 (4 años y 10 meses)

Responsable del reclutamiento, captación, formación y seguimiento comercial de una red compuesta por tres equipos comerciales con una dimensión de mas de 20 personas. Responsable de la captación y seguimiento de la red de Mediadores de la zona de influencia.

**Gerente de Delegación**

BOFROST, SA (Otras actividades)

Junio 2006 - Mayo 2010 (3 años y 11 meses)

Soy el responsable de la delegación, siendo mis funciones las de seleccionar, formar seguir a una red de autoventas formada por 25 vendedores, una red de 10 captadores a puerta fría, dos empleados de logística y dos personas administrativas. Actualmente mi delegación cuenta con 10500 clientes y factura 4.000.000 €. Somos una empresa de venta directa de productos ultracongelados a domicilio.

**DIRECTOR DE ORGANIZACIÓN**

FINANCIAL (Servicios financieros)

Septiembre 2002 - Junio 2006 (3 años y 9 meses)

Dependiendo directamente de los propietarios de la empresa, tengo a mi cargo 10 oficinas, 15 comerciales, 6 analistas y 2 ejecutivos de grandes cuentas, de forma directa dependen de mí el Responsable Comercial, el Responsable de Análisis, así como el departamento de administración. La actividad de la empresa consiste en la tramitación y gestión de los productos bancarios, seguros y servicios de intermediación bancaria, realizando la labor de intermediación y asesoramiento entre los clientes y los bancos y cajas. Nuestros clientes se distribuyen entre particulares y PYMES, tramitando todo tipo de operaciones solicitadas por dichos clientes. Durante este periodo he sido encargado de captar y formar al personal de la empresa, así como, la captación y formación de Colaboradores (API's, etc...), para la captación de hipotecas. He desarrollado un programa de formación para los Colaboradores de 120 horas, con contenidos de Habilidades Directivas, Técnicas de Venta, Dirección Comercial y Marketing, Políticas de Dirección, Operativa Interna y de productos financieros. Soy el Responsable de la implantación y consecución de los objetivos de venta y facturación de la empresa.

**DIRECTOR DE OFICINA DE INVERSIÓN**

AEGON INVERSIÓN (Servicios financieros)

Septiembre 1997 - Septiembre 2002 (5 años)

Dependiendo directamente del Director de Area mi trabajo consiste en la captación, formación y seguimiento de una red compuesta por 2 Jefes de Venta y 10 comerciales especializados en la captación de ahorro a medio y largo plazo, con productos específicos enfocados tanto a particulares como a empresas. Completo una red de 30 profesionales de la intermediación financiera para la comercialización de dichos productos.

## **FORMADOR DE LA RED DE AGENCIA**

SANTA LUCIA SEGUROS S.A. (Servicios financieros)

Septiembre 1991 - Septiembre 1997 (6 años)

Dependiendo directamente del Director de Area, me fui desarrollando dentro de la organización comercial, desde vendedor, pasando por Jefe de Ventas. Trabajé dentro de la Organización dentro de todos los departamentos de la misma: Administración, Caja, Siniestros, Gerencia y Formación. Mi trabajo consistía en el diseño e impartición del plan de formación de las agencias a mi cargo: Getafe, Fuenlabrada, Parla, Pinto, Valdemoro, Móstoles, Leganés, Alcorcón, Navalcarnero, Villaverde, Carabanchel, Vallecas y San Blas. Con una media de 200 horas anuales de formación por oficina.

### **Estudios**

---

Estudios reglados

LIC                      **Matemáticas**

MAS                    **Direccion comercial y Marketing**

MAS                    **RRHH**

MAS                    **Formación**

### **Idiomas**

---

|                | <b>Hablado</b> | <b>Escrito</b> | <b>Leído</b> |
|----------------|----------------|----------------|--------------|
| <b>Español</b> | Nativo         | Excelente      | Excelente    |
| <b>Inglés</b>  | Básico         | Medio          | Medio        |