



ID-58707

Miranda

- 28850 Torrejón de Ardoz MD
- 14/04/2000

RESUMEN PROFESIONAL

Profesional de ventas optimista y con predisposición para el trabajo. Con gran interés por unirme a un equipo motivado por un proyecto atractivo e innovador. Experiencia asesorando a clientes a encontrar el artículo más adecuado, descubriendo nuevos productos y trabajando en constante contacto con el público. Dependienta que se esfuerza por garantizar la satisfacción del cliente en todo momento. Con experiencia en el sector del retail y un sólido conocimiento de la moda y las tendencias. Capaz de trabajar en equipo y de forma independiente, según las necesidades.

APTITUDES

- Dominio de Inglés
- Ofimática
- Arqueos, apertura y cierres de caja
- Atención y asesoramiento a los clientes
- Gestión del almacén
- Revisión de albaranes
- Capacidad resolutive
- Don de gentes
- Toma de decisiones

IDIOMAS

Español: Idioma nativo
Inglés: B2
Intermedio avanzado

FORMACIÓN

- Licenciatura en Artes: Arte dramático
Estudio Juan Codina | Madrid

HISTORIAL LABORAL

10/2020 - 07/2021

Valentina Brand Shop | Madrid, MD

Dependienta de tienda

- Atención cuidada al cliente, asegurando en todo momento un trato diferencial de alto valor.
- Gestión eficiente de las operaciones de caja, incluyendo el escaneo de artículos, procesamiento de pagos y emisión de recibos, y el arqueo y cierre diario.
- Preparación y lanzamiento de campañas comerciales

09/2019 - 09/2020

Encuentro Moda | Torrejón de Ardoz, M

Dependienta de tienda

- Asesoramiento y venta al público, incluyendo la gestión de cobros y devoluciones.
- Gestión integral de los productos ofertados: desde la recepción de la mercancía en la tienda, hasta la colocación de precios y la distribución y reposición del producto.
- Supervisión del orden, la limpieza y la seguridad en el establecimiento.

09/2018 - 06/2019

Primark | Torrejón de Ardoz, M

Dependienta de tienda

- Gestión de almacén, reposición de productos y supervisión de stocks.
- Revisión del etiquetado, incluyendo precios y condiciones del producto, para mantener la oferta actualizada en todo momento.
- Manipulación de productos que ingresen y salgan del almacén.
- Asesoramiento y venta al público, incluyendo la gestión de cobros y devoluciones.