

HISTORIAL PROFESIONAL.

DATOS PERSONALES

NOMBRE: Javier José Sebastián Tafari.

FECHA DE NACIMIENTO: 1 de Junio de 1984 Valencia

DIRECCIÓN: El Plantío C/154 nº5, La Cañada, Paterna, Valencia

D.N.I: 44868668-S

TLF: 646758857

E-MAIL: jsebaseg@gmail.com

CARNET DE CONDUCIR: B1.

FORMACIÓN ACADÉMICA Y COMPLEMENTARIA

2003 - 2009 Licenciatura en ADE (administración y dirección de empresas). En el Centro Universitario de Estema, adscrito a la Universidad Miguel Hernández de Elche y actual UEM Valencia. Y también cursando un año con beca Erasmus en Ámsterdam.

- Valenciano, nivel alto escrito y hablado.
- Inglés, nivel alto escrito y hablado.
- Informática, nivel alto, con dominio de los programas: Word, Excel, Powerpoint, Contaplús y Derive.
- Cicerone I curso de técnico de cerveza
- Curso de iniciación al chino. Duración 60 horas.
- Curso en Intercultural Management (Ámsterdam), Marketing, y Gestión contable del pequeño comercio. Duración 310 horas.

EXPERIENCIA PROFESIONAL:

Jun. 2018 Delegado importadas (Nacional IV)

Feb. 2025

- Empresa: HIJOS DE RIVERA SAU
- Funciones:
- Gestión de fuerza de ventas (C.Val Murc Alba Cuenca y Baleares)
 - Dotar de Herramientas, generando recursos y oportunidades
 - Trazar estrategia con dirección para cumplimiento objetivos.
 - Trabajar con distribuciones estratégicas del área IV
 - Negociar con marcas importadoras condiciones en España.
 - Control presupuestario y de la facturación del área IV.

Mar.2014 Promotor de ventas (Valencia y provincia)

jun. 2018

- Empresa: **HIJOS DE RIVERA SAU**
- Funciones:
- Gestión de distribuidores, equipos de ventas.
 - Estrategia de ventas para consecución de objetivos.
 - Supervisión y coordinación de acciones de MKT.
 - Captación de clientes estratégicos. Desarrollo de la marca.
 - Coordinación de logística de empresa con distribución.

Feb.2013 Delegado comercial

Mar.2014

- Empresa: **Mensapacket (MRW)**
- Funciones:
- Captación de nuevos clientes y fidelización de cartera.
 - Desarrollo de acciones comerciales, junto con departamento MKT
 - Ayuda departamento logístico y financiero supervisando productividad

- Sep. 2011** **Asesor comercial.**
Jun. 2012
 -Empresa: **Grupo bonatel SLU (Vodafone).**
 -Funciones: Desempeñar labores comerciales.
 Captación de nuevos clientes.
- Dic. 2010** **Brand Ambassador SEVEN TIKI.**
Abr. 2011
 -Empresa: **Bacardí España** contratado a través de **ON&ON S.L.**
 -Funciones: Desempeñar labores comerciales. Haciendo visitas y ventas.
 Captación de nuevos clientes para la compra de productos BACARDI
 Realización de eventos de imagen y promoción de la marca S.TIKI.
- Jul. 2010** **Delegado Comercial.**
Dic. 2010
 -Empresa: **Sports Medicine Center.** (Medicina deportiva y fisioterapia).
 -Funciones: Coordinación y supervisión del departamento comercial.
 Captación de nuevos clientes.
 Presentación de catálogo de productos a los clientes.
- 2009-2010** **Promotor y Coordinador.**
 -Empresa: **Bacardí (Organización de eventos Drambuie).**
 -Funciones: Coordinación del personal del evento.
 Responsable de la organización de promociones de la marca
 Drambuie en las provincias de Valencia y Alicante.
- 2008-2010** **Gerencia y Dirección en España.**
 -Empresa: **Wearsales Ag S.L. (textil).**
 -Funciones: Coordinación y supervisión del departamento comercial.
 Presentación de colecciones a los delegados y clientes de las marcas
 (Teddy Smith, Agatha Ruiz de la Prada y Cars Jeans) por campañas.
 Control y motivación del equipo de ventas.
- 2006-2008:** **Promotor y coordinador**
 -Empresa: **Bacardí (Dewars Tour).**
 -Funciones: Coordinación de un grupo de promotoras para su presentación.
 Responsable de eventos de la marca Dewars White Label en la
 comunidad valenciana.
- 2002-2007:** **Delegado en la Comunidad Valenciana(trabajos temporales)**
 - Empresa: **Standing y New Line events.**
 - Funciones: Coordinación y captación de personal realizando:
 Acciones y promociones en ferias y congresos.
 Acciones de: Philip Morris, Cutty Sark, Kellog´s, C.C Bonaire, cines
 Kinopolis, BSCH, Moët Chandome y Viuda de Cliquot.

APTITUDES.

- Capacidad en resolución de problemas.
- Gestión y comunicación de equipos humanos.
- Persona responsable, abierta y comunicativa.

OTROS DATOS DE INTERÉS.

- Carrera de piano grado elemental, cursado grado medio hasta 8º.
- Jugador de futbol en todas las categorías en la escuela de futbol Crack´s.
- En 2008-2009 jugador del equipo Blauw-Wit Amsterdam. (3ªdivisión holandesa).
- Aficiones como esquí, ciclismo, tenis, pádel
- Mis intereses profesionales están dirigidos hacia cualquier departamento, con total disponibilidad para viajar.