



CONTACTO



PERFIL

Innovador, creativo y profesional. Especializado en ventas y gestión de cartera. Soy una chico alegre, resolutivo, ambicioso y resiliente. Amante de mi trabajo y de conseguir objetivos en equipo.

IDIOMAS

Español - Nativo
Inglés - Básico

OTROS CONOCIMIENTOS

- Amplios conocimientos de ofimática: Excel, Word, power point
- CRM

CARNET DE CONDUCIR B-1

REFERENCIAS

Disponibles bajo petición.

ID-60106

Rubén

FORMACIÓN ACADÉMICA

Instituto bachillerato Tirso de Molina

Bachillerato Unificado Polivalente (B.U.P.)
1998

EXPERIENCIA LABORAL

Heladería Nitte (Málaga) | 2021-2022

Mis responsabilidades como responsable comercial eran adaptar un negocio con punto de venta directo a venta en hostelería, creando una cartera de clientes de restaurantes, hoteles y heladerías con rutas de distribución, captación y mantenimiento.

La compagnie des desserts (Málaga): 2014 - 2020

Mis responsabilidades como responsable comercial fueron adaptar cartera de distribuidor a cartera de la empresa, captación y gestión de la cartera. Creación de un equipo comercial y de repartidores.

La compagnie des desserts (Madrid): 2008 - 2014

Mis responsabilidades como comercial fueron la captación de clientes, seguimiento y mantenimiento de los mismos, además de las tareas administrativas propias del puesto. De manera anual se realizan ferias y presentaciones de los nuevos productos de la compañía

El corte inglés (Madrid): 2003 - 2006

Dependiente en el corte inglés, realizando la venta directa de los colchones y alfombras, gestión de aprovisionamiento y tareas de postventa.

Mapfre (Madrid): 2002 - 2003

Agente de seguros, búsqueda, captación y asesoramiento de clientes sobre productos financieros y aseguradores.

Grupo Fortis (Madrid): 2001 - 2002

Agente de seguros, búsqueda, captación y asesoramiento de clientes sobre productos financieros y aseguradores.