

# ID-58684 GERARDO

## ASESOR FINANCIERO

Sevilla C.P.: 41400 |



### PERFIL PROFESIONAL

Profesional con perfil comercial y dotes de liderazgo con años de experiencia en el sector financiero. Dinámico y con habilidad de afrontar nuevos retos y adaptarse a las oportunidades. Orientado a la consecución de objetivos y retos profesionales, habituado al trabajo en equipo, desempeñando proyectos con entusiasmo, participación y motivación.

### EXPERIENCIA

#### GEDESCO SERVICE SPAIN SA

OCT 2021 - ACTUAL

##### Gestor de Empresas (Andalucía Occidental)

- Captación empresas
- Préstamos a c/p y medio y L/p
- Confirming y Factoring.

#### Economista – Asesor Financiero – Profesional independiente

JUL 2021 – Actual

#### BANCO SANTANDER S.A.

OCT 2019 – JUN 2021

##### Gestor Atención a Clientes Digital sucursal de Estepa (Sevilla)

2019-2021

- Captación de clientes por canales digitales
- Realización de campañas de préstamos pre concedidos.
- Vinculación de clientes de la sucursal a los canales digitales
- Ayuda a clientes de avanzada edad al uso de dispositivos móviles para la operatividad de sus cuentas y control de las mismas.

#### Logros:

- Logré posicionar a la sucursal dentro de los cinco primeros puestos en digitalización de clientes a través de diversas campañas mensuales. Detecté clientes no digitales y posterior contacto directo con ellos, haciendo ver las ventajas del uso de canales digitales.
- Aumenté las contrataciones de producto de financiación digital en un 50%. Contactando a los clientes, despertando la necesidad de financiación rápida y sencilla a través de los canales digitales sin necesidad de visitar la sucursal.

#### BANCO POPULAR ESPAÑOL S.A.

AGO 2012 – SEP 2019

##### Gestor Banca Personal sucursal de Montilla

2017 - 2019

- Gestión de todo tipo de fondos de inversión y planes de pensiones con cartera de cliente asignada.
- Gestión de cartera de clientes con un patrimonio superior a 150M euros.
- Gestión de todas los préstamos hipotecarios y financiación al consumo de la sucursal.

#### Logros:

- Conseguí la captación de socios de empresas más importantes que dejaron de trabajar con nuestra entidad dado que la situación de la oficina había sido de fugas de clientes importantes. La acción se llevó a cabo con visitas a empresas acompañado del gestor especializado en negocios.
- Premiado por estar entre los 500 mejores gestores de España en la reconquista de clientes fugados por la incertidumbre generada en la entidad por su solvencia.

- Detuve la fuga de clientes accionistas tras la resolución de la JUR por parte del BCE debido a la desaparición del capital social de la entidad. Evité fuga de planes de pensiones y fondos de inversión de esos clientes accionistas.

#### **Gerente de Empresas Centro de Empresas Córdoba**

**2013-2016**

- Incorporación en el Centro de Empresas de la Dirección Regional Córdoba gestionando captación de negocio nuevo para todas las sucursales de la provincia de Córdoba alcanzando importantes volúmenes de contratación en inversión de empresas y captación de recursos. (Captación cooperativas y muy vinculado al sector agrícola).

#### **Logros:**

- Incrementé el negocio de sucursales que habían sufrido bajas productividades y caída de negocio realizando gestiones comerciales intensas y coordinando a gestores de oficinas.
- Grandes éxitos en la captación de incremento de negocio agrícola en las sucursales conalmazaras y cooperativas de olivar y cereal
- Captación de cooperativa principal y empresas públicas incluido ayuntamiento de la localidad de Belalcázar. Como éxito destacamos la no presencia de sucursal en la plaza y tuvimos que competir con entidades que tenían sucursal en la plaza.

#### **BANCO PASTOR S.A.**

**Oct 2007 – Jul 2012**

#### **Administrativo Comercial Sucursal de Lucena (Córdoba)**

- Desarrollo de gestiones con clientes en materias de créditos personales, hipotecarios y operativos en general de servicios a clientes (cuentas, plazos fijos, tarjetas, banca multicanal, fondos de inversión y planes de pensiones, etc.).
- Inicio con el director de la sucursal gestiones con autónomos, microempresas y pymes. Enfocando las tareas de captación de sociedades y autónomos del sector agrícola.
- Gestiones de captación de nuevos clientes colaboro en tareas tales como renovaciones de líneas de créditos, descuento comercial, préstamos inversión, leasing y confirming de clientes de la oficina.

#### **Logros:**

- Consigo magníficos resultados duplicando la cartera de clientes en dos años.
- Incrementé en 10MM de euros el negocio con la suma de los activos y pasivos con la captación de nuevas empresas y autónomos. A tener en cuenta la competencia en la ciudad de Lucena por ser segunda localidad de volumen de negocio de la provincia de Córdoba.
- Entre el año 2009 – 2010 supero las pruebas por oposición internas para ascenso a administrativo nivel X y nivel XI siendo premiado con el ascenso a nivel técnico VIII desde marzo de 2010

#### **CARGOS ANTERIORES**

**Técnico de Compras y Responsable de Servicios Comunes - ABENGOA, S.A.**

**2004 - 2007**

**Logística y Control de Almacén - Industrias del Mobiliario Andaluz**

**2003 – 2003**

#### **FORMACIÓN ACADÉMICA**

**Bachillerato LOGSE Administración de Empresas.**

**2018**

**Ciclo Formativo de Grado superior en Administración y Finanzas.**

**2003**

**Grado en Administración y Dirección de Empresas - Universidad Internacional Isabel I de Castilla.**

**2021**

#### **FORMACIÓN COMPLEMENTARIA**

- **Certificado Asesoramiento Financiero CAF (CNMV) emitido por AFI Escuela de Negocios.**
- **Certificado Ley Crédito Hipotecario. LCCI emitido por la Universidad de Cantabria.**
- **Más de ochenta cursos certificados por el Banco Santander de seguros, gestión de riesgos, comerciales, extranjero, fiscales, etc.**

- Actualmente me encuentro cursando un Master en Auditorías de Cuentas homologado por el Registro Oficial de Auditores de Cuentas (ROAC) para acceder a la profesión de auditor y prestar servicios como economista y auditor.

#### **IDIOMAS**

---

Idioma: inglés B1 nivel Grado Universitario

#### **INFORMÁTICA**

---

Office 2016 incluyendo un curso avanzado de Excel.