
ID-56775

JULIÁN



OBJETIVO

He venido a Ibiza con ganas de asentarme y labrarme un futuro.

APTITUDES

Tengo muy buen don de gentes, además de ser una persona resolutiva y buen vendedor. Me adapto fácilmente a nuevos puestos de trabajo.

EXPERIENCIA

MAKRO AUTOSERVICIO S.A

Noviembre 2018-enero de 2021

Gestor de ventas de las principales cuentas de la provincia de Toledo. Hasta la pandemia la cartera de clientes creció un 4%. Gestionaba directamente el canal delivery y compras, a mi cargo tenía 10 personas.

VITTAE NATURALS

Enero 2018-Noviembre 2018

Appentice commerce. El puesto que desarrollaba era como becario, me encargaba de realizar estudios de mercados para Ucrania y Rusia para vender a refinerías de aceites y primera toma de contacto con los clientes.

MANUEL CORONADO BRANDS EVENTS

Septiembre de 2014-Abril 2018

Empresa de espectáculos. Mi puesto era jefe de producción y comercial. Me encargaba directamente de la contratación de material, personal, atrezzo... Encargado directo de la planificación del proyecto. Como espectáculos a resaltar: Juegos panamericanos de 2014, caída del muro de Berlín, la Crida de las Fallas y el espectáculo LUX GRECO.

HIJOS DE ISIDORO DÍAZ S.L

Febrero 2011- Junio de 2014.

Encargado de sala. Me encargaba directamente de la facturación, compra y venta de ganado, preparación de rutas y negociación con proveedores. Conseguimos subir la venta en un 18% y bajar los gastos a un 23%. Esto lo conseguimos en negociación con proveedores y optimización de los recursos existentes.



EDUCACIÓN

MASTER EN NEGOCIOS INTERNACIONALES
UCLM Toledo

GRADO EN GESTION Y ADMINISTRACIÓN PUBLICA
UCLM Toledo

CERTIFICADO B2 CAMBRIDGE
UCLM Toledo

