

28015 Madrid



ID-52809

Experiencia

Enero 2018-Actual **Seguros Bilbao-Grupo Catalana Occidente**

Director Territorial

Desarrollo comercial de la red de oficinas a mi cargo. 8 Oficinas, 20 personas.

Formación técnica y comercial sobre producto.

Acompañamiento comercial y soporte a la red

Asignación de presupuesto y seguimiento de cuenta de resultados.

Selección de RRHH para la incorporación a las agencias en base a su facturación.

Dic. 2007-Dic 2017 **Seguros Bilbao-Grupo Catalana Occidente**

Director de Nueva Red.

Desarrollo comercial zona asignada.

Tutela y apoyo comercial al equipo de asesores a mi cargo. 7 personas

Seguimiento del presupuesto asignado

Formación técnica y comercial de producto

Gestión del desarrollo profesional de cada integrante del equipo.

Selección de RRHH, nuevas incorporaciones al equipo

Dic. 2004-dic. 2007 **Telenauto S.A.**

Asesor comercial Audi

Atención a clientes potenciales y actuales en exposición de vehículos nuevos.

Prospección de clientes en la zona visitas a particulares y empresas.

Entrega de vehículos nuevos.

Gestión de operaciones de financiación, leasing, renting.

Seguros y contratos de ampliación de garantía.

Tasación y gestión de VO.

Jun. 2004-Dic. 2004 **Redimar S.A.**
Asesor comercial
Venta de productos de limpieza e higiene industrial en la zona asignada
Dirigido al colectivo de Hostelería, Geriátricos, y clientes institucionales
(hospitales, ejercito, etc.)

Formación **1998-2003 Universidad de Salamanca.**
Licenciado en administración y dirección de empresas.

Formación
Complementaria **2016** Programa Asesores Financieros
 Universidad Pompeu Fabra

 2010 Curso de Jefe de Ventas
 Tea Cegos Madrid.

 2009. Programa de desarrollo de directivos.
 FENA Bussines School. Gijón Asturias

 2006. Diploma Asesor comercial Audi certificado
 Volkswagen-Audi España. 150 horas

Idiomas: Inglés hablado y escrito

Programas
informaticos : Office

Otros datos de
interés Carnet de conducir B, vehiculo propio, disponibilidad para viajar.