



ID-59260 PATRICIO

Me defino como una persona a la cual sus expectativas son poder lograr estabilidad laboral, poder desarrollarme de la mejor manera dentro de la organización para poder hacer carrera dentro de la misma. Siempre basándome en el respeto hacia mis compañeros y superiores, trabajar en grupo, esforzandome al máximo siempre con ganas de aprender y superarme.

PERSONAL



Dirección
08004 BARCELONA



Fecha de nacimiento
06-09-1984



Lugar de nacimiento
Buenos Aires



Género
Hombre



Nacionalidad
Argentino



Estado civil
Casado



Permiso de conducir
B

IDIOMAS

Español ★ ★ ★ ★ ★

Ingles ★ ★

Italiano ★



EXPERIENCIA LABORAL

- oct 2021 - Actualidad **Comercial**
[Solacqua 22 Walter SL, Barcelona](#)
Empresa inicialmente especializada en la comercialización de equipos de Osmosis, en la actualidad contamos con una división llamada RENTALIS en la cual nos desempeñamos en el sector Horeca con el concepto "pay per use" destinado al alquiler de todo tipo de equipación y mobiliario especializado para el sector.
Comercial dedicado a la prospección y gestión de cartera propia de clientes, presentación de presupuestos y gestión de grandes cuentas.
- mar 2021 - sep 2021 **Comercial**
[Aquaservice, Barcelona](#)
Empresa de servicio de agua embotellada para particulares y empresas.
Comercial de stand y gestor de datos de telemarketing.
Prospección de datos en puerta fría.
- dic 2020 - feb 2021 **Azafato/ Vendedor**
[Altadis, Barcelona](#)
Promoción y posicionamiento de marca de reconocida tabacalera (NOBEL), contacto directo con el comprador.
Búsqueda de nuevos clientes y fidelización de los mismos.
Armado de ruteos semanales.
- nov 2018 - nov 2019 **Vendedor**
[Arus Internacional, Buenos Aires](#)
Mantenimiento de cartera de clientes asignada, busqueda de nuevos prospectos.
Promocion y venta de productos y servicios, desarrollo de zonas comerciales inactivas. Trato presencial con clientes, solucion de problemas. Confeccion de presupuestos.
- jun 2008 - mar 2017 **Comercial pronta entrega**
[Bristish American Tobacco, Buenos Aires](#)
Venta presencial, control de stock, armado de ruteo, atención personalizada de clientes, toma y armado de pedidos, cobranzas, chequeo de frescura, rastrillaje de zonas, ampliación de cartera de clientes.
- nov 2006 - dic 2007 **Vendedor corporativo**
[La Rural S.A, Buenos Aires](#)
Promoción y ventas de espectáculos en Hoteles y empresas, realización de presupuestos, control de grupos y organización de acciones promocionales, atención personalizada de clientes para una mejor fidelización con los mismos, ampliación de cartera comercial.



ESTUDIOS Y CERTIFICACIONES



mar 2005 - mar 2007

Administración Hotelera

[La Suisse Cepec, Buenos Aires](#)

Carrera basada en la formación necesaria para poder administrar un hotel o negocio relacionado en el segmento.

Clases prácticas, idiomas.



mar 2016 - oct 2017

Ingles

[Cursos UBA, Buenos aires](#)

Cursos de la universidad de Buenos Aires de idioma Inglés.



DESTREZAS

Microsoft Paquete office



Redes sociales



Diseño

