

- **INFORME DEL CANDIDATO:**

ID 50706
Cristian Haro

- **EDAD:**

31 años

- **INFORME DE LA ENTREVISTA :**

Cristian cursó hasta Bachillerato para incorporarse de manera temprana en mercado laboral como Técnico Electrónico de la compañía Exafan. Dos años más tarde se le ofrece la oportunidad de entrar a formar parte de atención al cliente en una tienda de Vodafone, cerrando la misma en la provincia de Zaragoza.

Con contrato autónomo, comenzará a tener contacto con el sector editorial en funciones comerciales de calle a puerta fría, pasando en el año 2010 a formar parte de la compañía donde ha consolidado su trayectoria profesional: Zaragozana de Distribuciones S.L.

Con la misma, trabajará la representación de marcas como Heineken o Pepsico, asumiendo con el tiempo un nuevo portfolio de productos de alimentación (Matutano). Trabaja cliente de hostelería 100% ampliando su cartera de cliente al canal de alimentación con el paso de los años (30%). Trabaja la ruta 3 de Zaragoza, finalizando su trayectoria con los mismos tras 7 años por cambios internos (Gerencia).

Con oferta en mano, y a través de un contacto, se marchará a Cafés Novel con el objetivo de captar clientes de hostelería en su totalidad. Tras pasar los dos contratos temporales, decide no renovar al no sentirse cómodo con el producto por su escasa rotación (máquinas y molinillos), encontrando poco después su último proyecto en el sector de automoción.

En la actualidad, busca volver al canal de hostelería tras su finalización en Julio de 2019.

A nivel competencial, destacamos las siguientes:

Acostumbrado a trabajar por objetivos, muestra compromiso por el crecimiento del proyecto que desempeña. Le gusta la superación constante. De gran vocación comercial, disfruta de su trabajo y del trato directo con clientes, siendo una persona proactiva y con mano izquierda para trabajar ante distintas situaciones que la dinámica de ventas le pueda plantear.

A nivel emocional, es una persona tranquila y positiva. Versátil para formarse y adaptarse a distintas culturas de empresa y metodologías de trabajo. Le gusta aprender como base de esa superación personal y profesional.

Cuenta con empuje e iniciativa a nivel comercial, ya que lo ha visto desde pequeño a nivel familiar.

- **REFERENCIAS:**

Nos hemos puestos en contacto con el Jefe de Ventas de Zadisa. Nos confirma cargo, funciones y fecha de entrada y salida

“Muy buen comercial, cumplió con los objetivos perfectamente, involucrado con la empresa y con los clientes. Ninguna queja. Una pena que ya no esté. No hemos encontrado Comercial como él. Totalmente recomendable. No supieron valorarle en ese momento y luego se arrepintieron”

- **SALARIO ACTUAL:**

Actualmente se encuentra desempleado

- **EXPECTATIVAS SALARIALES:**

Su banda salarial ha oscilado entre los 19000 – 25000 € b/a + variable en las distintas compañías donde ha estado, estando sus expectativas en esta línea.

- **PROYECTO OSBORNE: (porque le interesa el proyecto)**

Le interesa el proyecto de Osborne por sus marcas, por el reconocimiento a nivel compañía y por los aprendizajes que puede tener. Le gusta el canal de actuación y la venta directa en hostelería.