



ID-60267 Jaime Jesus

CONTACTO

 28110 Algete MD



APTITUDES

- Persona honesta, responsable y comprometida.
- Búsqueda de la autosuperación.
- Actitud positiva.
- Marketing y promoción de ventas.
- Trabajo en equipo.
- Conocimientos en el sector eléctrico y gas B2C.

FORMACIÓN

PGCV : Gestión Comercial y Ventas 2019 - 2019
Universidad Autonoma de Madrid - Madrid

E-Commerce y Mobile E-Commerce : Marketing Digital 2016 - 2017
IFE Cámara de Comercio Madrid - Madrid

Grado Superior en Gestión Comercial y Marketing : Comercio y Marketing 2014-2016
IFE Cámara de Comercio Madrid - Madrid

ESOL, English Intermediate Level (B1-B2) : Preparación Acceso Universitario (USA) 2011 - 2012
Tomlinson Adult Learning Center - Tampa, Florida (USA)

Certificate B1 : B1
University of Cambridge - Madrid

HISTORIAL LABORAL

Responsable Área Ventas B2C y Oficinas Comerciales 11/2021 - Actual
CHC ENERGIA - Madrid, Madrid

- Supervisión y planificación de las tareas del equipo.
- Reporte a dirección y consejo.
- Trabajar de forma directa con el Director de Ventas.
- Propuesta y puesta en marcha de estrategias y campañas.
- Medición, control y puntos de mejora sobre las 140 Oficinas Comerciales y 20 canales externos.
- Estudios de mercado.
- Formaciones a oficinas comerciales y canales comerciales.
- Benchmarking de competencia.
- Implantación de Objetivos e incentivos a las oficinas comerciales.
- Búsqueda de nuevas vías de negocio (productos, nuevos proyectos, nuevos canales de venta...).
- Reuniones en las Oficinas Comerciales, para tener una sensibilidad de la dinámica, ver puntos fuertes y débiles, competencia y darles los medios y herramientas comerciales.

Gestor Ventas B2C

05/2018 - 11/2021

CHC ENERGIA - Madrid, Madrid

- Trabajo en equipo para permitir el cumplimiento de objetivos.
- Puesta en marcha y seguimiento de campañas.
- Apoyo comercial a canales y oficinas comerciales.
- Seguimiento de ventas.
- Realizar formaciones a canales y oficinas comerciales.
- Estudios de mercado y competencia.
- Reuniones con oficinas comerciales.

Auxiliar Administrativo

05/2018 - 05/2018

GRUPO CORTEFIEL - Madrid, Madrid

- Trabajo temporal ayudando con la contabilidad de la empresa.
- Introducción en los sistemas las facturas internacionales del grupo para su contabilidad.
- Gestión de pedidos, relación con proveedores y control de la facturación.

Gestor de Marketing

05/2018 - 05/2018

LVMH FRAGRANCE AND BRANDS - Madrid, Madrid

- Apoyo en campañas de las marcas de perfumería y cosmética del grupo.
- Diseño, disposición y organización de los stands, islas y distribución de los productos.
- Selección de los productos que serán puestos a la venta y expuestos en los lineales de venta.
- Apoyo con tareas de control y registro en excel.

Project Support

10/2017 - 04/2018

UP GRASS ROOTS SPAIN - Madrid, Madrid

- Análisis de experiencia de cliente.
- Llevando plataformas de fidelización cliente y empleados de grandes empresas.
- Campañas de telemarketing para grandes empresas.
- Campañas de Mystery Shopping.
- Realización de diseño y realización de reporting sobre las campañas contratadas por los clientes.

MARKETING ASSISTANT & SALES

06/2016 - 04/2017

KOMERCIA - Madrid, Madrid

- Negociación con grandes empresas del sector de la construcción, jefes de obra, arquitectos y propietarios para la venta de equipamientos para baños de uso colectivo.
- Elaboración de presupuestos.
- Recepción, preparación y envío de pedidos.
- Investigación de nuevos proveedores y productos.
- Facturación de pedidos.
- Venta a clientes finales.
- Incrementar canales mediante la asociación con instaladores.
- Campañas de publicidad y marketing.
- RRSS.