

## PERFIL PROFESIONAL

*Me considero una persona responsable, creativa y con iniciativa, tengo más de 25 años en experiencia comercial, gestionando grandes cuentas, equipamientos integrales y proyectos de hostelería con gran sentido de la responsabilidad, así como alta vocación de servicio, capaz de generar valor añadido a la organización mediante creación de ideas e iniciativa propia. Asumo con agrado los retos y metas que su organización me pudiera plantear.*

### OBJETIVOS:

*Aplicar y desarrollar mis conocimientos. Además de adquirir nuevas experiencias y habilidades, en una empresa que me permita obtener estabilidad y oportunidades de desarrollo profesional.*

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### COMERCIAL HOSTELERA DEL NORTE EQUIPAMIENTOS S.A.

(JUN 21- Actualidad)

Responsable comercial sector alimentación zona centro dando apoyo comercial al sector Colectividades y responsable coordinación ejecución proyectos hosteleros.

Seguimiento de la ejecución del proyecto hasta el final incluyendo control financiero y técnico de la obra en frío industrial, extracciones de humos, equipamiento maquinaria hostelera, distribución de comida en centro o transportada

### SERHS PROJECTS (GRUPO SERHS). – TECNICO COMERCIAL PROYECTOS ZONA CENTRO

(OCT 18- JUN 21)

Técnico comercial en proyectos de zona centro, en restauración, hoteles, colectividades y grandes cuentas. Incluyendo labores de prescripción en estudios de arquitectura, decoración e ingenierías. Analizando las necesidades del cliente y/o proyecto para proponerle las soluciones correspondientes al equipamiento de maquina industrial hostelera,

### OMS Y VIÑAS S.L. - ASESOR COMERCIAL PROYECTOS ZONA CENTRO

(MAR15- OCT 18)

Responsable asesor comercial proyectos en zona centro dentro de los sectores de colectividades, restauración y hoteles. Analizando las necesidades del cliente y/o proyecto para proponerle las soluciones correspondientes al equipamiento de maquina industrial hostelera (frío industrial, extracciones de humos, equipamiento maquinaria hostelera, distribución de comida en centro o transportada)

### DELEGADO CENTRO FAGOR INDUSTRIAL S. COOP. (SEP-11-ABR14)

Responsable venta directa de instalaciones industriales (cocinas industriales, lavavajillas industriales, buffet, lavandería profesional) en el sector de la restauración colectiva (hospitales, catering, universidades...) reportando a dirección nacional estado de cartera, presupuestos y facturación de zona centro.

### RESPONSABLE DE GRANDES CUENTAS EN MOINSA. (ABR05-ABR11)

Captación, seguimiento, venta y supervisión de las contrataciones en muebles de cocina (FORLADY) y carpintería interior (ARCADE Y MOBHOTEL), consolidación del cliente en el sector de la construcción además de reformas individuales gestionadas con despachos de arquitectos. Gestionando la finalización de las contrataciones.

### JEFE DE TIENDA DE MUEBLES GRUPO OCIO-D.DISEÑO (OCT00-ABR05)

Jefe de tienda de 4.000 m2 con un equipo comercial de 4 vendedores, incluyendo formación en ventas y producto. Responsabilizándome de los logros en ventas, logística y distribución, así como la atención al cliente y el servicio post-venta. Reportando todos los datos a la dirección de la empresa



Javier Cárdenas Cifuentes.

687.08.63.59

[javiercarde@hotmail.es](mailto:javiercarde@hotmail.es)

Edad: 49 años

RESPONSABLE  
COMERCIAL SECTOR  
ZONA CENTRO -  
COMERCIAL  
HOSTELERA

TÉCNICO COMERCIAL  
PROYECTOS ZONA  
CENTRO – SERHS  
PROJECTS

ASESOR COMERCIAL  
PROYECTOS ZONA  
CENTRO – OMS Y  
VIÑAS

DELEGADO CENTRO  
FAGOR INDUSTRIAL

RESPONSABLE  
GRANDES CUENTAS  
MOINSA

JEFE DE TIENDA  
GRUPO OCIO-  
MUEBLES

## FORMACIÓN

CURSO TÉCNICO MARKETING COMERCIAL.

ESEM (ESCUELA SUPERIOR ESTUDIOS DE MARKETING)

GESTIÓN DE ATENCIÓN AL CLIENTE(INGECON)

RECURSO PREVENTIVO PARA GESTION PRL

E- BUSSINES COMMERCE (C.E.S.D.E.)

C.O.U. Instituto Liceo Zuloaga en Villaviciosa de Odón.

---

ATENCIÓN AL  
CLIENTE.

TRATAMIENTO  
RECLAMACIONES.

GESTIÓN  
COMERCIAL.

## INFORMÁTICA

OFIMÁTICA AVANZADA (IPF CAM)

WORD. (Manejo y configuración, objetos gráficos de dibujo, editor de ecuaciones, gráficos 3

EXCEL. (Automatización de hojas e informes)

SAP (Gestor informacion interno de empresas, con presupuestación y facturación )

POWER POINT (presentaciones multimedia.) ADOBE PHOTOSHOP

---

COMUNIDADES  
VIRTUALES  
BLOGS  
FOROS  
WEB 2.0

EXCEL, ACCES,  
WORD,  
POWER POINT

## HABILIDADES

PLANIFICACION DE ESTRATÉGIA COMERCIAL.

AMPLIO CONOCIMIENTO DE PROYECTOS HOSTELEROS POR SECTORES

NEGOCIACIÓN.

COMUNICACIÓN.

TRABAJO EN EQUIPO.

SEGUIMIENTO COMPLETO DE LA EJECUCCION DEL PROYECTO

RESOLUCIÓN DE INCIDENCIAS CONVIERTIENDOLAS EN OPORTUNIDADES

TOMA DE DECISIONES

EXPERIENCIA EN EXPOSIONES Y FORMACIONES PRESENCIALES.

---

HABILIDADES  
DIRECTIVAS  
Y  
TÉCNICAS DE  
LIDERAZGO