

ID-60060

Antonio



Me considero una persona con un fuerte sentido de la responsabilidad y de la constancia, con alta capacidad de aprendizaje.

Poseo alta capacidad de automotivación y comunicación.

Me considero altamente social, colaborador, empático, asertivo y ansioso por asumir nuevos retos trabajando en equipo.



Graduado en Turismo Bilingüe con mucha experiencia en el sector de la hostelería y restauración. Interesado en nuevos retos profesionales donde poder contribuir a alcanzar los objetivos empresariales y personales, aportando una perspectiva profesional diferente.



EXPERIENCIA

ASESOR COMERCIAL

TRANSGOURMET IBERICA SAU.

Madrid, España

Febrero 2022 - Actualidad

- Iniciando de cero una ruta comercial en San Sebastián de los Reyes, Cobeña y Algete para Transgourmet..
- Venta de fresco, seco, congelado, bazar etc..
- Censo de locales y oportunidades. + 400 locales censados.
- Captador de clientes en frío.

PROMOTOR COMERCIAL

BEBINTER, S.A.

Madrid, España

Octubre 2020 Enero 2022

- Promotor de marcas del portafolio AMBAR en Madrid.
- Negociación y captación de clientes HORECA,
- Trabajando en conjunto con Grupo Pascual como distribuidor principal.
- Desarrollo de portafolio y fidelización de clientes.

GESTOR DE HORECA

HIJOS DE RIVERA S.A.U.

Cantabria, España

Enero 2019 Julio 2020 -

- Promoción de todo el portafolio de Hijos de Rivera y Custom Drinks en HORECA..
- Gestión de distribuciones Martínez y Díez, Policarpo, LaMadrid y Puente Treto. Seguimiento y tutorización de las ventas y compras.
- Completa gestión de contratos, negociaciones y reclamaciones con cliente HORECA.
- Volumen de ventas alcanzado 4 millones de litros.

PROMOTOR DE VENTAS

HEINEKEN ESPAÑA S.A.

Madrid, España

Enero.2018 Enero.2019

- Promotor de las marcas Desperados y Ladrón de Manzanas en HORECA.
- Zona Madrid sur: Fuenlabrada, Pinto, Parla, Leganés y Getafe.
- Captación y acompañamientos en cliente HORECA.
- Negociación alineada con Gestor comercial

ADMINISTRADOR

RED CAPSI CUM S.L.

Madrid, España

2017 –2018

- Formando parte de la dirección para el desarrollo de procedimientos y la fijación de metas para la continua mejora de la cadena.
- Relaciones y acuerdos tanto con proveedores, bancos, agencias y por supuesto directamente con el cliente.

RENTAL SALES AGENT

OK RENT A CAR

Madrid, España.

2016

- Gestión de contratos de alquiler de vehículos.
- Preparar la documentación, explicar las políticas de contratación.
- Realizar ventas adicionales y ofrecer al cliente una atención personalizada.
- Resolver dudas o incidencias con clientes.

AGENTE DE VIAJES

THE FUN PLAN S.L.

Madrid, España.

2015

- Líder de la versión inglesa a nivel nacional, de viajes de estudiantes.
- Gestión total de los paquetes desde el diseño y la coordinación de los servicios, hasta la total dedicación al cliente (captación, cobros, resolución de problemas...)

ID-60060
Antonio



ESTUDIOS

CURSOS Y DIPLOMAS 2015

- Gestión de conflictos, Motivación al empleado, Gestión eficaz del tiempo e Inteligencia emocional en la empresa.
- FCE, BEC2 y CICERONE (Anfitrión)

TAMPEREEN AMMATTIKORKEAKOULU Tampere, Finlandia, 2014

ERASMUS

UNIVERSIDAD REY JUAN CARLOS Madrid, Vicálvaro. 2011-2015

GRADO EN TURISMO BILINGÜE

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA Madrid, Alcobendas. 2008-2011

ECONOMÍA DE LA EMPRESA

COLEGIO LICEO EUROPEO Madrid, La Moraleja. 2000-2008

SECUNDARIA Y BACHILLERATO



CICERONE - Anfitrión Cervezero 2019



OTRAS EXPERIENCIAS

EMBAJADA ESPAÑOLA DE TURISMO 2015

Coordinador de actividades para promover el turismo en España proveniente de Noruega. Un gran éxito, ya que 1,5 millones de Noruegos visitaron España en 2016. CRM y Maillyng masivo.



IDIOMAS & SOFTWARE



INGLÉS C1 (Nivel profesional)

MICROSOFT OFFICE Nivel profesional

APLICACIONES INFORMÁTICAS (Ágora, Amadeus, WordPress...)

REDES SOCIALES (Facebook, Twitter, Instagram...)