

- **INFORME DEL CANDIDATO:**

ID 40845
Sergio Alvarez

- **EDAD:**

42 años

- **INFORME DE LA ENTREVISTA :**

Sergio aporta un nivel formativo medio-bajo. Estudió hasta COU descubriendo su vocación comercial de manera temprana. Un ámbito que desde siempre le gustó y donde ha obtenido continuamente buenos resultados.

Comienza trabajando como comercial para Perfetty Van Melle, incorporándose ya en Pepsico en el año 2002. En esta compañía multinacional ha tenido un desarrollo y promoción continuada. Comenzó en una posición comercial en ruta, consiguiendo ser titular en Gijón. Al cabo de 6 años, promociona a Jefe de Equipo, supervisando a 4 persona en ruta de hostelería.

Actualmente y debido a la fusión de Pepsico y Schweppes, ha entrado a formar parte de Orangina como Promotor de ventas, siendo el responsable de las rutas de mayor volumen en zona y con un equipo de 4 gestores comerciales.

A nivel competencial, destacamos las siguientes:

- Liderazgo: su estilo de liderazgo se basa en el seguimiento continuo de su equipo, manteniendo alrededor de 3 reuniones semanales. Realiza acompañamientos constantes con ellos y les forma para ser un equipo competente y con buenos resultados como ha demostrado hasta la actualidad.
- Orientación a resultados: ambicioso y con clara tendencia al logro. Muy motivado por conseguir los objetivos de ventas y volumen, ofreciendo datos y ejemplos de éxitos que ha ido consiguiendo. Ha superado Assessment internos de la multinacional a nivel de promoción interna.
- Negociación: candidato de ideas claras y con alta competencia en este sentido. Pese a no aportar formación, "la calle" le ha otorgado la experiencia y las competencias analíticas y presupuestarias para conseguir éxito en negociaciones complejas.
- Proactividad: candidato dinámico y muy activo. Partícipe de los proyectos y con interés en aportar ideas nuevas y propuestas de mejora de manera continua.

A nivel personal vemos de gran seguridad en sí misma, con alta capacidad de trabajo además de dinámico, ágil y resolutivo ante los problemas. Con actitud positiva ante las dificultades.

- **REFERENCIAS:**

- En activo en la misma compañía desde el año 2002.

- **SALARIO ACTUAL:**

Actualmente percibe 36000fb/a más 7000 eur en función de ventas.

- **EXPECTATIVAS SALARIALES:**

Candidato localizado a través de una búsqueda directa. Manifiesta encontrarse en un momento donde busca volver a ilusionarse y motivarse por un nuevo proyecto. Busca mantener la estabilidad laboral que ha conseguido hasta el momento y dominar otras áreas y productos dentro del sector de gran consumo. Sus expectativas económicas se ubican a partir de 42000fb/a más variable.

- **PROYECTO OSBORNE:** (porque le interesa el proyecto)

Conoce a personas que forman parte de la compañía siendo una empresa de referencia para él. Esta oportunidad le permitiría adquirir una mayor responsabilidad en cuanto a la gestión de equipos, además de continuar en el sector que le gusta y apasiona de siempre que es la hostelería. Afirma que se trata de una multinacional de prestigio, reconocida y con marcas líderes.