

ID-59628 Ricard



EXPERIENCIA LABORAL

- **Business Manager/Gestor comercial en Bacardí España S.A. (Julio 2020-Actualidad)**
Gestion cartera de clientes Baix llobregat, Garraf y Tarragona.
Ejecución plan promocional y distribución dispuesto por la compañía.
Gestion de todos los planes de MKT en zona asignada.
- **Comando/promotor ventas Bacardí España S.A (Whinche redes comerciales). (Abril 2018-Junio 2020)**
Acompañamiento de mayoristas en zona asignada
Ejecución de plan promocional y de distribución dispuesto por la compañía.
Gestionar las ventas de la zona del vallés occidental.
- **Sales Manager en Crystal Media Shops (Junio2015-Abril 2018)**
Venta al detalle de productos electrónicos, habitualmente en inglés.
Reposición. gestión de stock, inventarios.
Formación de nuevos empleados
Gestion equipo 10 personas.
Supervisión del correcto funcionamiento de las tiendas.
- **Delegado comercial en Bang & Olufsen Monleón (Enero 2015-Junio 2015)**
Venta al detalle de electrónica de lujo.
Gestión de stock y compras.
Gestión presupuestaria.
Administración de cartera de clientes.
- **Sales Asistant en Crystal Media Shops (Enero 2013-Enero 2015)**
Venta al detalle de productos electrónicos, habitualmente en inglés. Reposición. gestión de stock, inventarios.
- **Vendedor en Worten Sant boi (Agosto 2008-Mayo 2012)**

FORMACIÓN

Reglada

- Grado Administración y dirección de empresas (UOC)
- Título de bachillerato social en el instituto Joaquim Rubió i Ors.
- Título de educación primaria y secundaria en la escuela Joan Bardina.

Complementaria

- 5 años de formación de inglés en la escuela Big Ben School.
- Curso de técnicas de venta patrocinado por la empresa Crystal Media Shops.

IDIOMAS

Catalan: Nativo

Castellano: Nativo

Inglés: First certificated