

Sales Hunters - Matrix de evaluación

Nombre del candidato: Jennifer LL.

COMPETENCIAS	Bajo		Alto		COMENTARIOS
	1	2	3	4	
Comunicación efectiva	☐	☐	☐	☒	
Orientación al cliente	☐	☐	☐	☒	.
Creatividad y curiosidad	☐	☐	☒	☐	
Habilidades interpersonales	☐	☐	☐	☒	
Negociación	☐	☐	☐	☒	
Perseverancia	☐	☐	☐	☒	.
Trabajo en equipo	☐	☐	☐	☒	.
Motivación	☐	☐	☐	☒	
Candidata empática, que transmite positivismo y una total motivación por su actividad profesional en relación directa con el público desde una perspectiva comercial. Humilde con una alta motivación y orientación hacia el cliente. No se trata de una candidata “agresiva”. Su consolidación profesional se ha desarrollado dentro del sector Tabacalero. Por sinergia con este sector, así como por motivación personal, busca una posición estable en dicho sector por su conocimiento técnico en el mismo así como por interés personal en el desarrollo de su carrera en este ámbito del gran consumo. Jennifer es una candidata con valores empresariales. Cree en su producto y su venta se traslada a una venta emocional.					