



17/08/1980
42 años

Contacto



Madrid

Más información

- Carné de conducir A y B
- Vehículo propio.
- Disponibilidad total.

Idiomas

Castellano: Nativo.
Inglés: Nivel alto.

Formación

Lic. Publicidad y Relaciones Públicas

Conocimientos Informáticos:

- Windows
- Office
- SAP
- Lotus Notes
- Vega
- Siges
- Crm
- Bo

Seminarios y Cursos:

- Ventas
- Odontología
- Sommelier

Aptitudes

- Autonomía
- Trabajo en equipo
- Iniciativa
- Habilidades sociales
- Liderazgo
- Toma de decisiones
- Capacidad de resolución de problemas

ID-44139 JAIME

Gestor, Director y Comercial

Experiencia laboral

Director de Operaciones

Extramar Pescados y Mariscos S.L | Junio 2022- Diciembre 2022

Empresa dedicada al procesado y distribución de pescados y mariscos a toda España con 30 años de experiencia

Funciones y responsabilidades:

- Gestión y dirección de empleados
- Gestión y control de reparto
- Creación de procedimientos
- Seguimiento y mejoras incidencias
- Compra y Venta de recursos materiales
- Control Ventas y Rentabilidad

Sales Executive distribution Spain

Aquanaria S.L | Diciembre 2018 - Mayo 2022

Empresa productora y distribuidora de lubina, con piscifactorias propias

Funciones y responsabilidades:

- Distribución España
- Gestión de stock
- Visitas comerciales
- Presentaciones
- Formaciones
- Gestión de pedidos
- Control de reparto

Director de Gran Canaria

Lavazza | Diciembre 2017 - Diciembre 2018

Empresa de producción y distribución de café

Funciones y responsabilidades:

- Gestión de equipo
- Coordinación de alta, instalación y retiradas
- Captación de clientes
- Resolución de incidencias

Cordinador Delivery

Grupo Miquel Alimentación - Bright Food | Enero 2016 - Agosto 2017

Empresa dedicada a la venta al por mayor de productos alimentarios

Funciones y responsabilidades:

- Gestión y dirección del equipo comercial
- Gestión de la logística de reparto
- Realización de acciones comerciales de captación y venta a clientes del Canal
- Realización de prospecciones de mercado
- Preparación de ofertas comerciales adecuadas para cada tipología de cliente



17/08/1980
42 años

Contacto



Madrid

Más información

- Carné de conducir A y B
- Vehículo propio.
- Disponibilidad total.

Idiomas

Castellano: Nativo.
Inglés: Nivel alto.

Formación

Lic. Publicidad y Relaciones Públicas

Conocimientos Informáticos:

- Windows
- Office
- SAP
- Lotus Notes
- Vega
- Siges
- Crm
- Bo

Seminarios y Cursos:

- Ventas
- Odontología
- Sommelier

Aptitudes

- Autonomía
- Trabajo en equipo
- Iniciativa
- Habilidades sociales
- Liderazgo
- Toma de decisiones
- Capacidad de resolución de problemas

ID-44139 JAIME

Gestor, Director y Comercial

Experiencia laboral

Director de Clínica

Vitaldent | Marzo 2015 - Enero 2016

Empresa dedicada al cuidado y reparación bucodental

Funciones y responsabilidades:

- Planeamiento estratégico de actividades de la clínica.
- Contratación de personal administrativo y médico.
- Aprobación de presupuestos e inversiones.
- Dirigir el desarrollo de la actividad medica de la clínica.
- Revisión de tratamientos presupuestados
- Control y asignación de objetivos

Gestor Comercial

Bodegas Torres | Junio 2012 - Marzo 2015

Empresa dedicada a la producción y comercialización de vinos

Funciones y responsabilidades:

- Apertura de clientes
- Gestión cartera de clientes
- Negociación de plantillas

Responsable de Zona Sur de Gran Canaria/ Responsable de Fuerteventura / Comercial

Heineken Canarias | Septiembre 2006 - Mayo 2012

Empresa dedicada a la producción y comercialización de cerveza

Funciones y responsabilidades:

- Supervisión y coordinación de actividades de ventas
- Supervisión de procesos de selección y capacitación del personal
- Mantenimiento de comunicación entre gerentes
- Planificación y establecimiento de estrategias
- Coordinación de ventas y marketing
- Mantenimiento de relaciones con los clientes
- Resolución de incidencias
- Actualización de información sobre tendencias de ventas y nuevas técnicas de marketing
- Asignación de objetivos