

KITCHEN

COMERCIAL AUTONOMO VALENCIA Y CASTELLON

Respecto al comercial autónomo que hablamos por teléfono:

Funciones:

- Asesoramiento a los clientes
- Resolución de dudas
- Presentación de productos y ofertas
- Formación al cliente
- Resolución de incidencias
- Negociación de condiciones
- Detección de necesidades, propuestas de mejora e implantación de los nuevos procesos comerciales
- Propuesta de acciones
- Prospección de clientes

Porfolio:

- Buscamos una persona que pueda llevar todos nuestros catálogos y que ya este en el sector.
 - o Whirlpool (Electrodomésticos)
 - o Aire (Campanas extractoras)
 - o Agua (Fregaderos y Grifos)

Incompatibilidades:

- La persona seleccionada no debería representar a otras marcas o fabricantes con productos que puedan ser competencia de los nuestros.
- Por ejemplo, nuestros comerciales autónomos también llevan Mueble de cocina, Mesas y sillas, Encimeras de cocina, Puertas de muebles de cocina, Accesorios para muebles de cocina, Porcelánicos, baño...

Comisiones:

- Catálogo Kitchen Exclusive Whirlpool → 5%
- Netos obra y netos especiales electro → 2,5%
- Agua y Aire → 7%

Volumen de negocio:

- De media la facturación de la zona ronda los 300.000€.