

INFORMACIÓN PERSONAL

ID-60526 ARÍA DEL CASAR



📍 28905 GETAFE (MADRID)
☎️ 📅
✉️

Sexo Mujer | Fecha de nacimiento 08/04/1977 | Nacionalidad Española

Permiso de conducir: Tipo B1 / Vehículo Propio.

PUESTO SOLICITADO FUNCIÓN

Comercial Senior – Directora de Cuenta / Account Manager

Me avalan 17 años de experiencia en el sector de la informática: equipos de impresión y servicios gestionados MPS, tanto en el sector público como en el privado. Captación y fidelización de clientes, grandes cuentas, desarrollo y seguimiento de pedidos, negociación de precios. Consultora estratégica, plan de negocios y desarrollo de estrategias en la venta y suministro de consumibles informáticos. Asesor a nuevas empresas y a clientes, en la reducción de costes y hago un seguimiento personalizado en cada una de ellas, con un trato personal y resolución de incidencias a tiempo real.

ESTUDIOS REQUERIDOS OBJETIVO PROFESIONAL

Bachillerato / Títulos acreditativos.

Mejorar tanto a nivel profesional como personal.

EXPERIENCIA PROFESIONAL:

- Desde 25/10/2005 – Actualidad (17 años) Actualmente: OFFICEXPRESS IBERIA, S.L. Pinto (Madrid). Desde 25 de Octubre de 2005 hasta la actualidad. Comercial Senior – Directora de Cuenta / Account Manager: suministros informáticos, servicios gestionados de impresión, grandes cuentas.
- 1 año y 2 meses : ABB Stotz Kontakt, S.A. Getafe (Madrid). Febrero de 2004 a Abril de 2005. Especialista del metal. 4 meses : ABB Stotz Kontakt, S.A. Getafe (Madrid). Septiembre de 2002 a Enero de 2003. 3 meses: Noviembre 1999 – Febrero 2000
- 2 años: Avantis Márketing Telefónico, S.A. Madrid. 09/2000-09/2000. Administrativo y Gestor telefónico.
- 1 año: Sitel Ibérica Teleservices, S.A. Madrid. Noviembre 1998 – Noviembre 1999. Teleoperadora.

EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

Ofimática para windows : access, excel y word.

Curso de internet impartido por Cenet Formación junto con la Comunidad de Madrid

Curso de Gestión de Pymes : contabilidad, facturación, nóminas,...

Competencias relacionadas con el empleo

- Con 17 años de experiencia en el sector hace que, mis capacidades para fidelizar mi cartera de clientes y captar nuevos proyectos, se afiance en las 4 líneas de negocio que gestiono como directora de cuenta, en el ámbito del suministro informático, ofreciendo servicios gestionados de impresión y digitalización, así como propuestas personalizadas para cada cliente.
- Me implico personalmente con cada uno de mis clientes para conocer y captar sus necesidades, siendo resolutiva, dinámica y con afán de superación. Me gusta aprender día a día y no me quedo en el intento, siempre quiero ir más allá. Mi objetivo de hoy, ser mejor que ayer.