

ID-50305

04007 Almería

Experiencia profesional

ASESOR/COMERCIAL en **Grupo Oshop**. Asesor comercial de telecomunicaciones de Orange para pymes y grandes cuentas. Hemos conseguimos aumentar el número de cuentas en cartera, ser referente de Orange en Almería y Andalucía. Desde enero 2019 soy desarrollador y captador para Orange en Grupo Oshop. **Enero 2018- Actualmente.**

GESTOR COMERCIAL DE ZONA en **One Telecom**. Asesor en telecomunicaciones para la compañía Orange. Captación de clientes y fidelización de los mismos en cartera. Resolución de incidencias, gestión documental. **Junio 2017- Enero 2018.**

ASESOR/COMERCIAL de Vodafone en la empresa **RE&BE PHONE, SL**. He sido asesor comercial para RE&BE PHONE SL, implantando a la empresa en la zona norte y levante de la provincia de Almería. Aumentando tanto su presencia como su calidad para un gran número de clientes. **Marzo 2017 - Junio 2017.**

ASESOR/COMERCIAL en la empresa **Reticulae Cez Enterteinment S.L.** MACAEL/ALMERÍA. Responsable comercial de la zona norte de la provincia de Almería. Hemos hecho a Reticulae núm. uno en Vodafone micropymes. He conseguido aumentar las ventas y afianzar a la empresa en la región. He introducido a la empresa en la provincia de Granada con excelentes resultados. Hemos conseguido que el equipo de Almería sea el núm. uno en Reticulae. **May 2015 – Octubre 2016.**

ADMINISTRATIVO en la empresa **JOYCA RECICLADOS 2014, S.L.** - VERA/ALMERÍA. Administre la absorción e implantación de una nueva empresa. Encabece la implantación de la nueva empresa, desarrollando una estrategia de marketing, de ventas y de servicio al cliente con la cual hemos logramos afianzar a la nueva empresa. **Ene 2014 – Mar 2015.**

ADMINISTRATIVO en la empresa **RECITRANSCOMER, S.L.** - VERA/ALMERÍA. Responsable de la administración, contabilidad, recursos humanos y de la adquisición de nuevos clientes. He gestionado toda la administración de la empresa y he logrado incrementar la base de clientes en un 40%. Conseguí pasar la empresa de un nivel local a un nivel provincial a corto plazo. Transforme los métodos de elaboración del producto y sus formas de trabajo para hacerlos más efectivos. Reduje el periodo medio de almacenamiento y venta, obteniendo mayor facturación mensual y trimestral. Conseguí dar un servicio profesional a un mayor número de clientes con los mismos recursos, y logre afianzar esa base de clientes. **Jul 2013 - Ene 2014.**

GERENTE en la empresa **MARMOLES GARCIA COSENTINO, S.L.** - PURCHENA/ALMERÍA.

Establecí y gestione a diario las funciones laborales de 25 empleados distribuidos en 3 centros de trabajo.

Inicie, desarrolle e implemente el proyecto "Orica10", que origino que la empresa fuese conocida a nivel nacional e internacional, gracias a la diferenciación de un producto ya conocido, mediante su tratamiento y convertirlo en algo nuevo.

Aumentamos el valor del producto, aumentando así mismo el número de clientes. He garantizado personalmente un servicio de atención al cliente de calidad. **Oct 2004 - Jul 2013.**

Educación

Diplomado en Ciencias Empresariales por la UNIVERSIDAD DE ALMERIA - Almería, España.

Realice los estudios de Ciencias Económicas y Empresariales. 2002.

Bachillerato en el INSTITUTO DE BACHILLER "ROSA NAVARRO" - OLULA DEL RIO, ESPAÑA.

Realice bachiller (BUP) y el curso de orientación universitaria (COU) por ciencias mixtas, en el instituto de Bachiller Rosa Navarro, de Olula del Rio (Almería). 1996.

Título de Educación General Básica en el colegio Nuestra Señora del Rosario de Macael (Almería).

Aptitudes técnicas

Aptitudes

Conocimientos informáticos Nivel Alto
Conductor
Conductor de Camión

Experiencia

Windows, Mac OSX
Carretilla Elevadora
Conducir Camión hasta 6.500kg

Idiomas

Francés nivel Intermedio DELF A1, A2 y B1.

Ingles nivel Básico.

Español Nativo.

Cualidades Personales y Profesionales

- | | |
|--|---|
| ● Responsable. | ● Destrezas informáticas |
| ● Puntal. | ● Excelente gestión del tiempo |
| ● Empático. | ● Capaz de aprender rápidamente |
| ● Persona con iniciativa | ● Actitud de servicio al cliente |
| ● Trabajo en equipo. | ● Cartera de clientes |
| ● Creación de equipos. | ● Sistemas de gestión de almacén. Manejo de Carretilla elevadora. Formación manejo de puente grúa. Experiencia en conducción de |
| ● Motivación personal. | ● Vehículos comerciales. |
| ● Nivel medio de conversación | ● Envío y recepción. |
| ● Nivel medio de conversación francés. | ● Almacén y gestión de pedidos. |
| ● Cumplimiento de plazos. | |
| ● Resolución de problemas. | |
| ● Excelentes actitudes de negociación. | |
| ● Control de calidad. | |

Información adicional

Disponibilidad laboral inmediata.

Disponibilidad de Movilidad Geográfica.

Dispongo de permiso de conducir B.

Dispongo de vehículo propio.