



Óscar B.

Experiencia profesional

08/2023-actualmente (Contrato temporal por sustitución)

EUROPASTRY

Sales Representative Field Centro-Norte

Comercial Horeca de masas ultracongeladas.



06/2022-06/2023

Jefe de zona Horeca en Cafés Oquendo.

Gestión de rutas y de los distribuidores asociados.
Formación en producto al equipo comercial externo.
Control de cobros y facturación.
Acompañamiento en el cierre de acuerdos con clientes y distribuidores.
Negociación de las condiciones y de las promociones existentes.



11/2020-05/2022

Agente comercial en Orange Empresa.

Comercial autonomo.
Captador y fidelizador de telecomunicaciones en PYMES
Gestión de equipo comercial.



04/2009-11/2020

Comercial en Calidad Pascual.

Fidelización, captación y gestión comercial de la distribución propia y asociada en el Canal Horeca, vending y alimentación tradicional.

Leche Pascual, Nata, Mantequilla, yogures, bebidas vegetales, Café Mocay, Agua Bezoya, Cola Cao, Borges, Kelloggs, Pringles, Kraft Heinz, Isabel, cervezas Ámbar, vinos y bebidas espirituosas, Red Bull.



04/2006-04/2009

Comercial en Wurth España S.A

Comercial y jefe de equipo. Sector industrial. Venta de químicos, abrasivos, herrajes, tornillería, maquinaria, etc.



10/1999-04/2006

Responsable de fabricación textil.

- Organización, negociación, gestión y supervisión del departamento de fabricación en los talleres y lavanderías de Portugal y Marruecos.



Datos personales:



Carnet de conducir

Disponibilidad geográfica

Formación:

Bachillerato

Gestión comercial. CE Samicro

Técnicas de contabilidad. CE Samicro

Gestión laboral. CE Samicro

Training de técnicas avanzadas de ventas.

Gestión de talleres textiles externos. CETEX

Mecanografía

Curso de reciclaje y refuerzo comercial.

Curso de eficacia y desarrollo profesional.

Curso de café especializado.

Curso de técnicas baristas.

Informática:

Ofimática empresarial -Excel, Word, Power Point, Acces, Facturaplus, Contaplus.

CRM