

ID-56859 MELINA

Llucmajor, Islas Baleares

Nacionalidad: Española

EXCELENTE ACTITUD, SUPERACION PERSONAL, EXQUISITO TRATO CON EL CLIENTE, ORIENTACION A LA VENTA Y CONSECUION DE OBJETIVOS, ACOSTUMBRADA A TRABAJAR TANTO EN RUTA, CENTROS COMERCIALES, TIENDAS.

EXPERIENCIA

PREVENTA/COMERCIAL, COCA COLA EUROPEAN PARTNERS (2020/2021)

Preventa en canal Horeca /Alimentación, ampliación de negocio, ampliación de cartera de clientes, acostumbrada a trabajar por objetivos, alto potencial en la venta, realización de los planes de acción realizados por la compañía, trabajo diario en ruta asignada.

VENDEDOR/GPV, ESTEE LAUDER.SA MAC COSMETICS (2013/2019)

Venta/Comercial/GPV de productos cosméticos, control de stock, merchandising, consecución de objetivos.

VENDEDOR/GPV GRUPO L'OREAL URBAN DECAJ COSMETICS ECI SOROLLA VALENCIA

Ventas /Comercial/GPV de productos cosméticos, control de stock, ampliación de cartera de clientes.

GPV/COMERCIAL/VENTAS PROCTER & GAMBLE ECI PALMA ROSELLO (2012)

Ventas/Comercial/GPV de productos cosméticos y perfumería, control de stock, planes de acción realizados por la compañía, ampliación de cartera de clientes.

GPV/COMERCIAL/VENTAS PERFUMERIAS DOUGLAS(2003/2004)

Venta de productos cosméticos, perfumería, control de stock, merchandising.

COMERCIAL/VENTAS BOURJOIS PARIS ECI PALMA ROSELLO (2012)

Venta de cosméticos, control de stock, merchandising, venta directa con el cliente.

COMERCIAL/VENTAS SHISHEIDO SPAIN. (2012)

Apoyo en campaña de temporada, ventas, tratamientos, asesoramiento, stock, merchandising.

COMERCIAL/VENTAS GRUPO LÓREAL YVES SAINT LAURENT

Apoyo en campaña de temporada, venta, promoción.

COMERCIAL/VENTAS/GPV ESTEE LAUDER COSMETICS(2013)

Cobertura de baja y vacaciones, venta de productos cosméticos, consecución de objetivos.

COMERCIAL/VENTAS BIOTHERM GRUPO LÓREAL DIVISION (2002)

Apoyo en campaña de Navidad, ventas, stock, merchandising, ECI PALMA ROSELLO.

COMERCIAL/VENTAS LVMH IBERIA (2012)

Apoyo en campaña de Navidad, ventas, objetivos, stock, merchandising. ECI PALMA ROSELLO

EDUCACIÓN

GRADUADO ESCOLAR EGB, COLEGIO MIQUEL COSTA I LLOBERA

GRADUADO ESO, IES SON PACS

CURSO DE ESTETICA MARIA Y JOSE (2 AÑOS)

CURSO DE QUIROMASAJE CENTRO JOSE MARIA TORRES (1 AÑO)

CURSOS VARIOS EN TECNICA DE VENTAS REALIZADOS POR LAS DISTINTAS MULTINACIONALES EN LAS QUE HE TRABAJADO.

APTITUDES

- ALTAMENTE ENFOCADA Y ORIENTADA A LA VENTA Y LA CONSECUCION DE OBJETIVOS.
- NIVEL DE INTERLOCUCION ALTO
- INGLES BASICO
- CASTELLANO, MALLORQUIN NATIVO.
- CARNET DE CONDUCIR B1
- VEHICULO PROPIO
- AMPLIA VISION COMERCIAL
- ABALADA POR MAS DE 15 AÑOS DE EXPERIENCIA
- PERSONA CON BUENA ACTITUD, RESPONSABLE, PROACTIVA Y MUY DINAMICA.

ACTIVIDADES

LA MEJORA DIARIA EN MI PERSONA ES LO QUE ME CARACTERIZA.

SOY RESPONSABLE, ALEGRE, ORDENADA, ORGANIZADA, PRO ACTIVA, DINAMICA, BUENA PRESENCIA Y EXCELENTE COMUNICADORA EN LA VENTA.

AMPLIA VISION COMERCIAL.

ACOSTUMBRADA A TRABAJAR MEDIANTE OBJETIVOS Y ENFOCADA FUERTEMENTE A LA VENTA.

MIS AFFICCIONES SON DISFRUTAR AL MAXIMO DE MI TIEMPO LIBRE, ARTE, DIBUJO, MANUALIDADES, DEPORTE.

PERSONA MUY POSITIVA CON UNA TOLERANCIA A LA FRUSTRACION MUY ALTA.