

Carlos J. Marrero de La Nuez



DATOS PERSONALES

EDAD:40

NACIONALIDAD: española

TELEFONO: 639.769.769

CORREO ELECTRONICO: marrerodelanuez@gmail.com

DIRECCION: Avenida Pintor Felo Monzón – Las Palmas de Gran Canaria

PROVINCIA: Las Palmas.

FORMACIÓN

LICENCIATURA Y MASTER

- **LICENCIADO EN DERECHO**

Por la Universidad de Las Palmas de Gran Canaria

- **MASTER EN DIRECCION COMERCIAL Y MARKETING**

Universidad Camilo José Cela.

Máster en el que se desarrollan las técnicas necesarias para el desarrollo y dirección de la acción comercial, técnicas de marketing y gestión de ventas.

- **MASTER EN PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES (3 especialidades)**

Escuela METODO CONSULTORES S.L.

- **MASTER EN PRACTICA JURIDICA**

Escuela de Práctica Jurídica de Las Palmas – Colegio de Abogados de Las Palmas.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Mayo 2018 – Marzo 2019

JEFE DE VENTAS - ALIMENTACIÓN

Droven Distribuciones S.L.

Responsable de la dirección y organización del Departamento Comercial de la división de Alimentación para distribuidora especializada en la distribución de materias primas de panadería y pastelería. Establecer estrategias y definir política y líneas de trabajo, política de precios, afianzar las relaciones con clientes y proveedores. Negociación, gestión y control sobre compras a proveedores, así como negociación, gestión y establecer políticas para con los procesos de venta.

2014 - Mayo 2018

COORDINADOR DEL DEPARTAMENTO COMERCIAL

GRUPO JUCARNE

Para importante distribuidor y productor cárnico, responsable del Departamento Comercial, con las funciones de formar y coordinar el Departamento y ejercer labores de Key Account Manager. Gestionando con un ámbito regional diversas cuentas de Gran Consumo y HORECA.

2008 - 2014

GERENTE DELEGACION DE GRAN CANARIA 2012-14

GERENTE DELEGACION DE LANZAROTE 2008-12

Quesos Maxorata

Para industria láctea de ámbito regional, productora de quesos y yogures, responsable de la gestión integral de la Delegación de la empresa en Gran Canaria y anteriormente en Lanzarote, gestionando y liderando un equipo para la búsqueda y consecución de los objetivos y presupuestos prefijados. Dirigiendo, así mismo en la isla la política comercial y gestionando las relaciones de la empresa con las grandes Cadenas de la Distribución presentes en Gran Canaria y Lanzarote.

2006 – 2008

ABOGADO

Por cuenta propia.

Ejercicio por cuenta propia de la abogacía, dirección y representación letrada en procedimientos de diversa índole. Asesoría jurídica.

OTROS DATOS

Amplia visión y conocimiento del negocio de la alimentación en Canarias, acostumbrado a la relación y negociación con los principales operadores regionales, y con una alta capacidad de ejercer liderazgo y transmitir motivación a los equipos de trabajo.

Alta capacidad para la toma de decisiones. Eficaz, eficiente, con amplias destrezas a la hora de asumir nuevos retos. Capacidad de renovar e implementar nuevos procesos de gestión y de control de las organizaciones.

Grandes dosis de lealtad y compromiso hacia el proyecto que asumo y hacia las marcas y compañías a las que represento.