

- **INFORME DEL CANDIDATO:**

ID 51998
Julio Alberto Calo

- **EDAD:**

49 años.

- **INFORME DE LA ENTREVISTA :**

Aporta un nivel académico medio en relación a una Formación Profesional de primer Grado en Electricidad / Electrónica. Durante su trayectoria profesional ha ido recibiendo formación dentro del área de ventas.

Comercial de vocación, el candidato siempre ha estado dentro del mundo comercial en el sector de Gran Consumo (bebidas). Aporta una trayectoria profesional muy sólida y ascendente a través de dos multinacionales de Gran Consumo. A resaltar sus últimos 17 años en Diageo, donde ha estado llevando tanto Horeca como Alimentación, dentro de una trayectoria ascendente dentro de la compañía.

Entre sus principales competencias, destacamos las siguientes:

Aporta un perfil muy estructurado y metódico. Julio se muestra como una persona que le gusta seguir una rigurosidad en su trabajo, siendo estructurado y con capacidad de priorizar tareas. Está acostumbrado a trabajar con sistemas de gestión y de forma muy autónoma para gestionar zonas, rutas y clientes. Mostrando un perfil muy competitivo en la capacidad de planificación.

Es muy constante y comprometido, siendo una persona con total enfoque a resultados. Se siente muy orgulloso de haber llegado lejos en las dos compañías en la que ha trabajado, siendo una persona muy bien valorada y de excelentes resultados, llegando a ser reconocido por la compañía.

Frente al cliente defiende relaciones de confianza y profesionalidad, confiesa que le gusta ser cercano y amigable, pero siempre sin traspasar ciertos límites ni romper una relación estrictamente profesional. Confiesa que con el cliente es importante también ser asertivo y poder mostrar convicción y transparencia. De esta manera afianzar lazos sólidos de colaboración donde vayan a un bien común.

Aporta amplios conocimientos para la negociación, siendo una persona que genera temple, buen saber estar y sobre todo capacidad persuasiva. Siendo para él lo más importante poder detectar bien las necesidades de su cliente para vincularlo con el producto que él representa.

REFERENCIAS:

DIAGEO (Nuria García)

Hablamos con Nuria García (Anteriormente RRHH de Diageo en la actualidad KAM) nos confirma posición y tiempo en el que Julio ha estado trabajando en Diageo. Nos define al candidato como una persona que cumplía objetivos, y de hecho una de las grandes fortalezas es su determinación y su capacidad de apropiarse de los proyectos, su debilidad es su frustración cuando no consigue objetivos, tiene buena resiliencia pero sufre demasiado, se implica demasiado en la empresa tal vez. Buen trabajo en equipo, generoso y que escucha con capacidad de aprender y acepta el feedback, y tenía mucho engagement por la empresa. Sale de la compañía con otras 20 personas por reestructuración, se externaliza la gestión de puntos de venta y desaparece su canal. Aun así recomendaría ciegamente a Julio para ocupar un cargo comercial, definiéndolo como “animal de ventas”

DIAGEO (Ramón Coronado)

Ramón fue su supervisor directo, actualmente está fuera de Diageo pero ha sido la persona a la que reportaba Julio.

Nos habla del candidato como una persona entrañable, lo define como una muy buena persona, intachable y profesional donde los haya. Es formal, disciplinado, con una excelente relación hacia el cliente y siempre comprometido con sus objetivos. Definiéndolo como un muy buen maestro para su equipo. Confirma que su salida ha sido a causa de una reestructuración. Y sin lugar a dudas recomienda totalmente a Julio para ocupar un cargo comercial.

- **SALARIO ACTUAL:**

Anteriormente estaba en 35k+ 20% de Variable.

- **EXPECTATIVAS SALARIALES:**

Sus pretensiones mínimas están en 27k + Variable.

- **PROYECTO OSBORNE:** (porque le interesa el proyecto)

Busca un proyecto estable en una gran empresa donde pueda seguir en la línea que ha estado hasta ahora. Julio está motivado y muy ilusionado con poder entrar en este puesto, conoce la empresa y marcas, y ex compañeros suyos que trabajan en Osborne

le han hablado muy bien de la compañía, teniendo unas excelentes referencias siendo para él un aliciente para poder optar al puesto.