



CONTACTO

Teléfono

Email

Dirección

28109, Alcobendas, Madrid

APTITUDES

- Nivel alta de inglés
- Desarrollo de cuentas clave
- Dominio Paquete Office
- Microsoft Navision
- Atención y asesoramiento al cliente
- Trabajo en equipo
- Dotes comunicativas
- Resolución de problemas
- Orientación a la consecución de objetivos
- Logística y operaciones

PABLO

B2B KEY ACCOUNT MANAGER

PERFIL

Profesional con experiencia como gestor de cuentas clave en compañías de consumo, tecnología y soluciones de valor IT. Soy una persona orientada a resultados y consecución de objetivos, con alta capacidad analítica y experto en la gestión de negociaciones de marca con diferentes clientes. He conseguido durante mi trayectoria profesional un aumento de visibilidad de marcas y de ventas. Me encanta trabajar en equipo, explorar nuevas líneas de negocio, y desarrollar relaciones a largo plazo con clientes y proveedores.

EXPERIENCIA LABORAL

ARYAN COMUNICACIONES S.A. | 10/2021 – Actualidad

B2B Key Account Manager

NETWORKING — Enterprise, SMB & SOHO solutions.

DATA CENTER — Custom Configurations and Entry-Level products.

STORAGE — Professional Storage Cabinets.

VISUAL TECHNOLOGY — Videoconferencing for Companies and Professional Monitors.

LAMBRA S.L. | 02/2020 – 01/2021

Ventas y Logística

EDUCACIÓN

**2022–
Actualidad**

Formaciones Comerciales en Soluciones IT – Redes y Telecomunicaciones, Ciberseguridad, Soluciones de Almacenamiento, Data Center y Tecnología Visual.

2017–2021

Universidad Europea de Madrid – Grado en Administración y Dirección de Empresas. Especialización en Marketing